



RETINDUSTRIA

Le convenzioni nazionali
di Confindustria.



*...e il tuo
business cresce prima!*



RETINDUSTRIA

Sei un'azienda associata?
Scopri tutti i vantaggi e le opportunità a te dedicati
da oltre 30 partners con centinaia di offerte in esclusiva
su servizi e prodotti per il tuo business.

visita il sito www.confindustria.it
entra nella sezione "Convenzioni"
registra la tua azienda

***Retindustria
il tuo business cresce prima!***



AGENZIE PER IL LAVORO

ORIENTA	08
UMANA	10



ALBERGHI

ACCOR	12
STARHOTELS	14



INFORMATICA ED ELETTRONICA

SAMSUNG	16
CBT	18



TRASPORTO

ALITALIA	20
CATHAY PACIFIC	22
EASYJET	24
TRENITALIA	26



CARTE DI CREDITO

AMERICAN EXPRESS	28
CARTASI	30



BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE

DAY	32
WELFARE COMPANY	34



SERVIZI

LYRECO	36
ERREBIAN	38
CIPI	40
ARANCHO DOC	42
NEXIVE	44



INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/ RECUPERO DEL CREDITO

ASSICOM	46
CERVED	48
COFACE	50
CRIBIS D&B	52



ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO

VOLKSWAGEN	54
HERTZ	56



PRODOTTI ASSICURATIVI

EUROP ASSISTANCE	58
UNIPOLSAI	60
PREVINDUSTRIA - ALLIANZ	62



CARBURANTE

ENI	64
Q8	66
TOTALERG	68



TELECOMUNICAZIONI

CLOUDITALIA	70
AE.NET	72
TELECOM ITALIA - TIM	74



PRODOTTO/SERVIZIO	AZIENDA	COSTO €		RISPARMIO		SCEGLI LE OFFERTE DI TUO INTERESSE
		NORMALE	IN CONVENZIONE	€	%	
4 notti consecutive presso il Mgallery Cerretani Firenze, 4 stelle superior in Camera Superior, letto matrimoniale per una persona.	ACCOR	600	540	60	10,0	
Un totem completo di display 50" per la Videoconferenza full HD e sala virtuale per servizio multipunto per 6 siti per 1 anno (per collegare PC e apparati di Videoconferenza).	ae.net CHORUS CALL GROUP ae.china.net	10.790	7.510	3.280	30,4	
Carnet Italia 12 biglietti.	Alitalia	1.188	1.089	99	8,3	
Carta aziendale Verde gratuita per tutta la durata del contratto. Carta aziendale Oro gratuita per il primo anno, quota ridotta del 50% dal secondo anno.	AMERICAN EXPRESS	62	0	62	100,0	
Analisi tecnica della documentazione esistente (manuale), effettuata con la collaborazione di Arancho Doc, Università di Bologna-Dip. Forlì e Tanner AG (società di redazione tecnica) e fornitura di un report, volto ad individuare possibili aree d'intervento e miglioramento nella fase di redazione.	ARANCHO DOC	500	0	500	100,0	
Servizio "Personal" comprensivo dei servizi di informazioni commerciali e recupero crediti, in Italia e all'estero.	assicom global credit care	5.000	3.600	1.400	28,0	
Quota annua gratuita per sempre nei confronti di Presidente - Direttore Generale e Amministratore delle aziende associate.	CartaSi	52	0	52	100,0	
Volo andata e ritorno Milano - Shanghai, tariffa in Business Class in classe I, in vigore al 28 gennaio 2015. Le tariffe sono comprensive di tasse aeroportuali e tassa carburante per un totale complessivo di € 221.	CATHAY PACIFIC	2.301	2.112	189	10,0	
Contratto da 36 mesi per: 10 postazioni di lavoro avanzate con monitor e 2 multifunzione colore dipartimentale.	CBT COSMIC BLUE TEAM	52.056	44.768	7.288	14,0	
Servizi di Business Information, Rating, Marking Solutions, Credit Management.	Cerved	5.000	4.000	1.000	20,0	
Kit fiera: 250 shopper con stampa 1 colore + 1.000 penne con stampa 1 colore + impianti	CIPi Business emotion.	977,50	830,88	146,63	15,0	
Contributo di attivazione gratuito per il servizio StartImpresa (esempio di risparmio sul primo anno di contratto di un profilo con 2 linee telefoniche).	CLOUDITALIA	980	840	140	14,0	
Assicurazione dei crediti: 10% di sconto rispetto alla tariffa base dei limiti di credito concessi agli assicurati (esempio su costo medio per limite di credito).	coface	46	41	5	10,0	
Report Estero Gruppo 1 (Andorra, Belgio, Francia, Germania, Irlanda, Lussemburgo, Paesi Bassi, Portogallo, Regno Unito, Spagna): D&B European Report.	CRIBIS A CIBI company D&B	144	69	75	52,1	
Servizio sostitutivo di mensa mediante l'utilizzo di Buoni Pasto Day del valore unitario di 5 €: azienda 10 dipendenti per 12 mesi con pagamento medio BB30GG.	DAY DIREZIONE COMMERCIALE groluce	10.500	9.072	1.428	13,6	
Volo Milano - Parigi tariffe dinamica FLEXI (classe W), € 144. Tariffa comprendente: numero illimitato di cambi di data (1 settimana prima e 3 dopo la data originale del volo), bagaglio in stiva da 20kg, fast track aeroportuale, speedy boarding, posto assegnato a bordo in file up-front.	business by easyJet	144	133	11	5,0	
Offerta Easy - Offerta dedicata alle aziende con 1 o 2 mezzi leggeri, anche liberi professionisti. azienda media con un consumo annuo di 10.000 lt di gasolio (prezzo medio nazionale listino eni rilevato da Staffetta Petrolifera il 13 gennaio 2015 di €/lt. 1,491) e 1 furgone/2 auto, che acquista il suo fabbisogno in modalità FDT e somma lo sconto alla pompa (€/lt. 0,04) con quello in convenzione (€/lt. 0,01).	eni	14.910	14.410	500	3,4	
Garanzia di assistenza e rimborso spese mediche nominativa Business Pass, assicurati tutti i viaggi effettuati durante 365 giorni da titolari-amministratori-dipendenti identificati senza necessità di comunicazione partenze, durata massima del viaggio singolo 90 giorni, costo per 5 persone assicurate, massimale rimborso spese mediche pagate sul posto € 250.000 + assistenza + bagaglio 3.000.	europ assistance you live we care	2.300	1.825	475	20,0	

Kit cancelleria così composto: 1 cf. da 5 risme carta per fotocopie A4 g75, 1 mouse optical USB 2.0, 1 memoria Flash Drive 4 gb, 1 ciabatta universale 4 prese con limitatore di tensione ed interruttore, 1 cf. da 4 pile stilo, 1 cf. da 4 pile mini stilo, 1 cf. da 50 buste a foratura universale finitura liscia, 1 cf. da 50 buste a foratura universale finitura buccia d'arancia, 1 cf. da 25 cartelline Bristol senza lembi, 1 cf. da 25 cartelline Bristol con lembi, 1 cf. da 12 Post-It 76x76 mm, 1 cf. da 10 blocchi notes f.to A4, 1 cf. da 10 blocchi notes f.to A5, 5 raccoglitori a due anelli con custodia dorso 5 cm, 5 raccoglitori a due anelli con custodia dorso 8 cm, 1 valigetta pronto soccorso con coperchio trasparente, 1 cf. da 10 evidenziatori Fila Tratto Video, 1 cf. da 10 buste imbottite per spedizioni 24x33 cm.		206	102	103	50,2	
Noleggio mensile gruppo D (es. Fiat 500L) a tariffa speciale dedicata 614 € (oneri e iva esclusi). Inoltre, speciali franchigie danni e furto, guida aggiuntiva gratuita e chilometraggio illimitato.		755	614	141	23,0	
Ordinativo comprendente: 1 cf. 100 CD-R 700 MB; 2 cf. 50 DVD+R 4,7 GB; 4 cartucce Epson; 4 toner Samsung; 1 cf. da 1.600 etichette multiuso; 1 cf. da 4.000 etichette per indirizzi; 1 cf. da 5 risme carta A4; 1 cf. da 5 risme carta A3; 1 cf. 500 buste strip autoadesivo 110x230; 1 cf. 12 blocchetti foglietti riposizionabili 76x76; 1 cf. 12 blocchetti post-it 3M 76x76; 1 cf. 12 blocchetti post-it 3M 76x126; 1 cf. 12 correttori roller pritt; 1 cf. 12 matite staedler; 1 cf. 10 evidenziatori Tratto Video gialli; 1 cf. 12 marcatori indelebili neri; 1 cf. 50 buste antiriflesso; 1 cf. 24 bottiglie Levissima 0,5 lt; 1 cf. 24 bottiglie Levissima frizzante 0,5 lt; 1 cf. 10 blocchi A4 Pigna a quadretti; 1 cf. 50 penne Bic cristal nere; 1 cf. 12 stick colla Pritt; 1 cf. 30 rotoli carta igienica Lotus.		763	407	357	46,8	
Price list dedicata su Sistema Completo; servizio di recapito pacchi B2C per tutta Italia, a valore aggiunto dedicato alle medium e small company (prezzo IVA esclusa per scaglione di peso fino ad 1kg).		4,60	4.370	0,230	5,0	
Selezione, somministrazione, gestione amministrativa di 1 risorsa per un periodo di 12 mesi V livello del commercio, costo lavoratore comprensivo di mark up Orienta.		40.294	37.783	2.511	30,0	
Copertura VITA PIÙ VALORE per 2 soci: uno di 40 anni e uno di 50. Capitale assicurato = 200.000 €.		821	565	256	30,0	
Azienda con 25 auto e un consumo annuo di 50.000 lt di gasolio, che acquista in modalità "servito" per il 40%, in modalità self per il 60%, ulteriore sconto in fattura di 0.02 €/lt. più un bonus di fine anno pari a 0.005 €/lt.		87.040	82.830	4.210	4,8	
Monitor SM- DB40D. * Prezzo suggerito al pubblico (iva esclusa)		740*	615*	125	16,9	
Camera dus Superior a Milano presso lo Starhotels Echo per notte.		180	171	9	5,0	
Azienda con 60.000 litri di consumo annuo di gasolio, con 25 vetture e 3 furgoni che acquista in modalità "servito" per il 25% e il rimanente in promozione sulle isole Self-Service o Area Più di TotalErg più bonus annuo sui consumi.		90.060	83.835	6.525	7,25	
Volume di acquisto di 5.000 euro anno con biglietti di 2^ classe (sconto del 5%) più benefit Cartafreccia Oro gratuita (valore € 3.000).		8.000	4.750	3.250	40,6	
Fatturato medio azienda per la somministrazione di una persona per un anno - payroll.		36.975	34.757	2.218	30,0	
UnipolSai Impresa - Prodotto Multirischi per la piccola e media Impresa - es. Attività distillazione spiriti a Brescia: Garanzia Incendio Fabbricato 1.000.000/Contenuto 400.000 - Terremoto Fabbricato 1.000.000/Contenuto 400.000 - Furto Contenuto 50.000/Macchinari e Attrezzi 100.000 - Interruzione Attività Margine Contribuzione 300.000/6 mesi - Responsabilità Civile 1.500.000 - Responsabilità civile da prodotto difettoso 1.000.000 - Tutela Legale 15 addetti 20.000 - Assistenza.		12.616	9.584	3.032	24,0	
Passat Variant 1.6 TDI Businessline BlueMotion Technology 120 CV. Equipaggiamento: cerchi in lega da 17", sensori parcheggio anteriori e posteriori, inserti cromati sui vetri laterali, fari fendinebbia, specchietti retrovisori esterni ripiegabili elettricamente, Car Net on-line, interfaccia Bluetooth, Navigatore "Discover Media" con display touchscreen da 6,5", light pack, front assist, Adaptive Cruise Control, Volante Multifunzione in pelle. Possibilità di Finanziamento a tasso agevolato (salvo approvazione di Volkswagen Financial Services).	 Das Auto.	28.755 *	28.268 *	2.445	7,3	
* IVA al 22% e messa su strada incluse, I.P.T. esclusa ** oneri finanziari per finanziamento in 60 rate a TAN 6,25% e TAEG 6,43%; salvo approvazione della Finanziaria; per tutti i dettagli vedi nota informativa a pag. 54-55 *** oneri finanziari per finanziamento in 60 rate a TAN 2,99% e TAEG 3,95%; salvo approvazione Volkswagen Financial Services; per tutti i dettagli vedi nota informativa a pag. 54-55		4.633 **	2.676 ***			
Buoni Regalo & Incentive MyVoucher destinati a dipendenti dell'impresa: volume d'acquisto per € 25.000 di valore nominale (commissione standard nazionale 10%; commissione Confindustria 6,5%).		2.500	1.625	875	35,0	
					10,0	
					MEDIA	IL TUO RISPARMIO



L'AZIENDA

Orienta Agenzia per il lavoro è una delle principali società Italiane specializzate nella gestione di Risorse Umane.

Grazie alla presenza di più di 40 filiali generaliste su territorio nazionale, 6 divisioni specialistiche e un fatturato di circa 70 milioni di euro, Orienta è la soluzione ideale per tutte le aziende che vogliono servizi efficaci e tempestivi.

Mission: “Essere per le aziende clienti un partner completo che opera a tutto campo nel settore delle risorse umane fornendo delle soluzioni di qualità eccellente”.

I SERVIZI - L'OFFERTA

La Orienta Agenzia per il Lavoro ricerca e fornisce personale per le diverse aree aziendali con diverse soluzioni di servizio.

Orienta Somministrazione/Lavoro Temporaneo

Per esigenze temporanee di personale

Orienta Permanent/ Selezione del Personale

Per figure professionali da inserire direttamente in azienda

Orienta Staff Leasing

Per esigenze di lungo termine con personale assunto dalla Orienta a tempo indeterminato

Orienta Outplacement

Un servizio di consulenza per i lavoratori di ogni livello che devono ricollocarsi nel mercato del lavoro

Orienta Uscita Morbida

Innovativo servizio che supporta le aziende nella gestione delle uscite di tutti quei collaboratori non più allineati agli obiettivi aziendali

Orienta Formazione

Per sviluppare corsi di formazione su misura anche finanziati da diversi fondi interprofessionali

Orienta Consulting

Soluzioni di consulenza per migliorare la gestione del personale e facilitare i processi di cambiamento e sviluppo organizzativo delle aziende

Orienta Categorie Protette

Selezione e inserimento seguito con particolari accortezze da personale specializzato

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Il servizio Orienta è generalista cioè svolto su tutte le figure aziendali nei diversi settori di attività.

Per garantire un servizio mirato Orienta ha creato delle aree specialistiche che sono:

- Orienta IT per reperire e selezionare personale con competenze informatiche
- Orienta Sanità per reperire figure operanti nel settore sanitario pubblico e privato
- Orienta Edilizia per la gestione di cantieri in Italia e all'estero
- Orienta Agricoltura per consentire alle aziende agricole di usufruire della massima flessibilità nei periodi di stagionalità utilizzando personale specializzato selezionato con la massima cura
- Orienta Truck una risposta efficace alle esigenze di personale qualificato nell'ambito degli autotrasporti.
- Orienta Fashion/Lusso/Retail dedicata al mondo della moda della cosmetica e del lusso, per quelle aziende che vogliono personale selezionato e referenziato con la massima cura.

Il trattamento economico di favore previsto per gli associati Confindustria prevede uno sconto del 20% sul margine standard applicato nel calcolo del costo orario del lavoratore somministrato.

CONTATTI

Pamela Pierangeli

Tel: 848 800 801

Cell: 335 7323936

E-mail: p.pierangeli@orienta.net



L'AZIENDA

Ha stipulato negli anni accordi con numerose Associazioni territoriali e di categoria, sulla base delle specifiche esigenze dei loro associati.

I SERVIZI - L'OFFERTA

In qualità di Agenzia per il Lavoro, UMANA offre alle aziende tutti i servizi necessari per una gestione delle risorse umane più razionale, moderna ed efficace: Somministrazione a tempo determinato (lavoro temporaneo), Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing), Ricerca e selezione del personale, Outplacement e Formazione.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Agli aderenti al sistema Confindustria UMANA assicura le seguenti condizioni:

Somministrazione di lavoro a tempo determinato (lavoro temporaneo)

- analisi **gratuita** delle esigenze espresse dall'azienda associata da effettuarsi presso l'azienda stessa e definizione degli strumenti applicabili per la soluzione del problema
- visita in azienda di proprio personale per definire le esigenze specifiche e presentare **i candidati che vengono comunque preselezionati in filiale**
- la priorità nell'inserimento dei lavoratori, ponendosi come obiettivo le 48/72 ore dall'accettazione del preventivo da parte del cliente
- **organizzazione e realizzazione a titolo gratuito di corsi di formazione** per il personale somministrato a tempo determinato da inserire e dopo l'inserimento, da concordare in base alle esigenze dell'azienda e alle regole previste dal Fondo Formatemp
- costante **aggiornamento**, anche attraverso la consegna di materiale appositamente redatto, di tutte le innovazioni normative afferenti il corretto utilizzo della somministrazione di lavoro
- mark up applicato su costo ora lavorata secondo parametri interni riferiti alle ore medie mensili lavorate dagli operatori UMANA con **20% di sconto** per personale selezionato da UMANA - **30% di sconto** per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll) per prima missione e proroghe di almeno 120 giorni lavorativi, fermo restando quanto indicato dall'art. 23 del D.Lgs. 276/03, ovvero il diritto del lavoratore somministrato alla parità di retribuzione dei suoi pari mansione, anche per ciò che attiene agli eventuali contratti integrativi aziendali

Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing)

- mark up applicato su costo del lavoro con il **20% di sconto** per personale selezionato da UMANA - **30% di sconto** per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll)

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Apprendistato (mediante Staff Leasing)

- mark up applicato su costo del lavoro con il **20% di sconto** per personale selezionato da UMANA - **30% di sconto** per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll).

Reti d'Impresa

- **analisi gratuita delle esigenze** della Rete in termini di gestione delle risorse umane e definizione degli strumenti migliori applicabili per la soluzione del problema
- **mappatura delle competenze** presenti nella Rete ed evidenziazione di esigenze
- **formazione gratuita** per professionalità specifiche della singola impresa facente parte della Rete o per competenze trasversali comuni alla Rete
- **mark up applicato sul costo del lavoro:** con il **30% di sconto** per somministrazione di lavoro a tempo determinato, somministrazione a tempo indeterminato/Staff Leasing e Apprendistato tramite Staff Leasing

Per tutti gli altri servizi forniti, anche se non formano espressamente oggetto della presente partnership - Ricerca e selezione del personale, Outplacement e Formazione - UMANA riconoscerà comunque alle aziende del sistema Confindustria **condizioni di miglior favore.**

CONTATTI

Dott. Francesco Egini

Tel: 06 69380093

Cell: 334 6060055

E-mail: relazioni.esterne@umana.it



www.accorhotels.com

L'AZIENDA

Accor, gruppo mondiale e leader europeo nel settore alberghiero, è presente in 92 paesi con oltre 3.500 hotel e 450.000 camere. In Italia è rappresentato con i marchi Sofitel, Pullman, MGallery, Novotel, Mercure, Adagio, ibis e ibis Styles, catene che vanno dall'economico al lusso, per un totale di 71 alberghi. Al mare, in città o nel cuore di un centro storico, gli hotel Accor offrono al viaggiatore un soggiorno personalizzato ed esclusivo, rendendolo protagonista di un'esperienza unica.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Ogni marchio presenta servizi e offerte differenti, per la soddisfazione delle esigenze di qualsiasi ospite:

- **Sofitel:** simbolo di un'ospitalità lussuosa e raffinata, privilegio di sistemazioni uniche nel loro genere in tutto il mondo. In Italia il brand è presente a Roma
- **Pullman:** hotel di alta categoria progettati per chi viaggia per affari e l'organizzazione di riunioni e di eventi. In Italia il brand è presente con un resort a Villasimius (Cagliari)
- **MGallery:** una collezione di hotel di alta categoria notevoli per la loro personalità. In Italia il brand è presente a Firenze, Lecce, Milano, Napoli, Venezia, Vibo Valentia, Taranto, Murano (Ve) e Roma
- **Novotel:** 400 hotel e resort in 58 paesi proprio nel centro delle principali città di tutto il mondo, centri d'affari e destinazioni turistiche. In Italia il brand è presente a Bologna, Brescia, Caserta, Firenze, Genova, Milano, Roma, Salerno, Torino e Venezia Mestre
- **Mercure:** da oltre 35 anni, Mercure rappresenta il savoir-faire alberghiero per un soggiorno personalizzato. In Italia il brand è presente a Bari, Bergamo, Bologna, Firenze, Genova, Milano, Napoli, Olbia, Palermo, Parma, Reggio Emilia, Rimini, Roma, Rovereto, Siena, Siracusa, Taranto, Torino e Venezia
- **Adagio:** appartamenti indicati per soggiorni medio/lunghi e dotati di ogni tipo di comfort
- **ibis:** con più di 900 hotel in 40 paesi, offre una qualità costante di alloggio e servizi, sempre con il miglior rapporto qualità/prezzo/servizio: una camera perfettamente attrezzata, la garanzia di un servizio disponibile 24 ore su 24, 7 giorni su 7. In Italia il brand è presente a Como, Cremona, Firenze, Milano, Padova, Prato, Roma e Verona
- **ibis Styles:** hotel originali e confortevoli nei quali la colazione e l'accesso a internet sono inclusi nel prezzo. In Italia il brand è presente a Catania, Milano (Agrate e Melegnano), Parma, Torino, Roma e Palermo

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- **Fino al 10% di sconto sulla miglior tariffa del giorno, senza restrizioni, negli oltre 2200 hotel di Accor in tutto il mondo, presenti in più di 90 Paesi!**
- Prenotazione via web nell'area business del sito www.accorhotels.com e via Call Center Accor 199 12 99 99
- Nessuna penalità di cancellazione prima delle 18:00 (ora locale) del giorno di arrivo (oltre tale ora, il costo della prima notte verrà addebitato)
- Pagamento diretto alla partenza con carta di credito a garanzia.
- Una serie di innumerevoli vantaggi sempre disponibili sul sito www.accorhotels.com

CONTATTI

Ilaria Giannini
Tel: 02 87083607
E-mail: Ilaria.giannini@accor.com



L'AZIENDA

Da trent'anni la passione per l'ospitalità caratterizza il Gruppo Starhotels, catena alberghiera Italiana con **24 alberghi** situati nelle più esclusive ed attraenti destinazioni: tra questi spiccano i 7 hotel Collezione (tra i quali due 5 stelle) situati nel cuore delle più belle città del mondo, apprezzati per il loro fascino e pregio particolari. Ciascun albergo riflette lo spirito delle città, l'amore per l'arte e la cultura, l'attenzione al servizio e la cura del dettaglio.

Ogni albergo è distinto da particolari elementi di pregio quali la location, il design, l'atmosfera e lo stile tipicamente italiano.

Ogni albergo ha una storia da narrare ed è una preziosa esperienza da vivere.

Starhotels, l'Italia nel cuore.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

In tutti gli Starhotels in Italia le aziende associate a Confindustria potranno usufruire di un **5% di sconto** sulla migliore tariffa disponibile al momento della prenotazione, quindi anche sulla migliore tariffa prenotabile sul sito Starhotels.

Inoltre:

- Free wi-fi internet access in tutti gli hotels in Italia
- Per effettuare le prenotazioni il Reservation Center Starhotels al Numero Verde 00800 0022 0011 è a disposizione dal lunedì al venerdì dalle ore 9 alle ore 18.
- Conferma di prenotazione via SMS: comodo e soprattutto "easy"

Termini e condizioni:

La tariffa si intende per camera, per notte, American breakfast buffet incluso ed IVA al 10% (city tax esclusa).

L'offerta è limitata alle sole prenotazioni individuali, per soggiorni collettivi, relativi a meetings o ad eventi di gruppo saranno quotate tariffe preferenziali ad hoc.

Le tariffe preferenziali potrebbero non essere applicabili durante periodi fieristici o di alta occupazione.

Per prenotazioni ed informazioni:

Reservation Center Starhotels: 00800 0022 0011

E-mail: reservations@starhotels.it

CONTATTI

Angela Amato

Tel: 06 4817129

Cell: 335 805.27.21

E-mail: a.amato@starhotels.it



www.samsung.com/it

L'AZIENDA

Fondata nel 1969, Samsung Electronics è una società leader globale nei settori dei semiconduttori, delle telecomunicazioni, dei media digitali e delle tecnologie di convergenza digitale.

Con un fatturato nel 2013 pari a 216 miliardi di dollari e circa 290.000 dipendenti in 79 paesi, è la seconda società al mondo per numero di brevetti depositati.

Da anni ai primi posti tra fornitori di memorie, chip, schermi LCD, ad oggi mantiene il primato nella vendita di TV ed è l'8° brand a livello mondiale. Riconosciuta come leader di settore, Samsung vanta 42 centri di ricerca e sviluppo mondiale e ogni anno investe circa il 6% del proprio fatturato in attività di ricerca e sviluppo.

I SERVIZI - L'OFFERTA

La divisione Business di Samsung Electronics offre una gamma completa di prodotti e soluzioni studiate su misura per le diverse realtà aziendali: stampanti e multifunzione A3 e A4; soluzioni per la gestione documentale; schermi professionali; tablets e smartphones per operare in mobilità.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Samsung Electronics offre a tutte le aziende associate Confindustria un vero e proprio supporto consulenziale volto a ottimizzare e razionalizzare il proprio parco installato, con una consistente diminuzione dei costi, una semplificazione gestionale e una contestuale riduzione dell'impatto ambientale. Scopri come ridurre concretamente i tuoi costi interni:

Digital Signage - Rottama il videoproiettore: installati in punti strategici della tua azienda, i display largo formato di Samsung permettono di accogliere al meglio ospiti e visitatori e favoriscono la comunicazione e condivisione delle informazioni anche tra i dipendenti.

Inoltre:

- Non necessitano di manutenzione: durata certificata di 60.000 ore contro la durata di 3.000 di una normale lampada di videoproiettore
- Installazione flessibile: a parete, soffitto o con carrello
- Non necessitano di manutenzione e non emettono rumore e calore
- Non sono soggetti al pagamento del canone
- Sono dotati di speaker integrati per visualizzare immediatamente qualsiasi tipo di contributo video
- Sono applicativi di videoconferenza facilmente integrabili

Monitor professionali: grazie ai monitor professionali, Samsung assicura ai propri dipendenti un'ottima visione con un angolo di visione orizzontale di 178° rispetto ai tradizionali 170°. Anche l'angolo di visione verticale aumentato di 18° rende lo schermo perfetto per mostrare presentazioni a un vasto pubblico o per visualizzare video. Regolabili in altezza sono adattabili a seconda delle esigenze. Tutti i contenuti desiderati sono già sul monitor grazie alla porta HDMI. Grazie alla vasta gamma di ingressi, i collegamenti al monitor non sono mai stati così semplici e veloci.

Risparmia sui costi di stampa: rinnovando il parco stampanti, Samsung garantisce alle aziende vantaggi economici facilmente quantificabili che portano a un completo ritorno dell'investimento in pochissimo tempo. L'ottimizzazione del parco stampanti assicura inoltre un minore dispendio di energia e riduce sostanzialmente i costi di manutenzione e assistenza.

CONTATTI

Riferimento area Nord:

Alessandro Albrizio

E-mail: a.albrizio@samsung.com

Riferimento area Centro-Sud:

Alessio Caprara

E-mail: a.caprara@samsung.com

Sito: <http://www.samsung.com/it/business/index.html>



L'AZIENDA

CBT presente dal 1980 nel mercato dell'Information & Communication Technology, è capofila di un gruppo di aziende specializzate nella progettazione e realizzazione di servizi e soluzioni ad alto contenuto tecnologico.

Nel gruppo collaborano oltre 250 risorse, professionisti qualificati, che contribuiscono quotidianamente allo sviluppo ed al successo dell'azienda operando su tutto il territorio nazionale.

CBT rappresenta un partner importante per tutte le Organizzazioni, sia pubbliche che private, che intendono migliorare la propria struttura organizzativa attraverso l'utilizzo ottimale di tecnologie informatiche d'avanguardia.

I SERVIZI - L'OFFERTA

La Convenzione CBT riservata alle aziende associate a Confindustria propone l'outsourcing di servizi per un periodo contrattuale di 36 mesi relativi alle postazioni di lavoro - **EASYWare**, ai sistemi di stampa - **EASYPage** - (stampanti e sistemi multifunzione, locali e di rete) e ad una soluzione per il Document Management denominata **WEB Rainbow**, per l'ottimizzazione dei processi e la gestione dei documenti in modalità SaaS (Software as a Service).

EASYWare: la soluzione comprende servizi tecnici e sistemistici, integrati con hardware e software, ad un canone fisso e permette all'utente l'uso di tecnologie ed applicazioni informatiche complesse ed avanzate, senza preoccupazioni di gestione, di aggiornamento, di manutenzione e, ove richiesto, di connettività. Prevede un pacchetto di servizi inclusi ed una serie di servizi aggiuntivi opzionali e personalizzabili.

EASY Page: nell'ambito di tale servizio il canone comprende l'utilizzo del bene, la sua manutenzione on-site, le relative parti di ricambio e la fornitura dei materiali di consumo necessari per la produzione di un numero di pagine predeterminato; le pagine eccedenti saranno fatturate a parte.

WEB Rainbow: offre la possibilità di accedere ad applicativi per l'ufficio Amministrativo (ciclo attivo e passivo, cespiti, conservazione sostitutiva, flussi intercompany), l'ufficio Acquisti (albo fornitori, contratti e gare d'appalto), l'ufficio Commerciale e Marketing, l'ufficio del Personale (cedolini, note spese, LUL), l'ufficio Tecnico, l'ufficio Legale, il sistema Qualità ed altri ancora.

La modalità SaaS offre la possibilità, ad un canone fisso per l'intero periodo contrattuale, di scegliere gli applicativi necessari a soddisfare le proprie esigenze usufruendo dei servizi professionali (installazione, implementazione) necessari per l'avvio in operativo e la gestione (aggiornamento, supporto applicativo on-site in tempi garantiti, connettività).

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Nessuna immobilizzo di capitali
- Costi certi e programmati
- Nessuna gestione degli asset
- Completa deducibilità fiscale dei canoni di noleggio
- Canone "calibrato" in funzione del reale utilizzo del bene
- Supporto sistemistico continuo e di alto livello
- Consulenza per l'ottimizzazione delle postazioni (sia di stampa che di lavoro)
- Interlocutore unico per ogni problema
- Tecnologia installata sempre allineata agli standard del momento

Rispetto al listino allegato **agli associati Confindustria** verranno concessi i seguenti livelli di sconti:

LIVELLO A

8% sui contratti di importo iniziale (rata mensile * 36) inferiore a € 10.000,00

LIVELLO B

10% sui contratti di importo iniziale (rata mensile * 36) compreso tra € 10.000,00 e € 50.000,00

LIVELLO C

14% sui contratti di importo iniziale (rata mensile * 36) superiore a € 50.000,00

CONTATTI

Roberto Berardino

Tel: 06 51993216

Fax: 06 5042627

Cell: 335 6433160

E-mail: r.berardino@cbt.it



www.alitalia.it
www.bluebiz.it

L'AZIENDA

Alitalia Società Aerea Italiana (alitalia.com) è una compagnia completamente privata che ha avviato le operazioni il 1 gennaio 2015. La nuova Alitalia è una società per azioni a maggioranza italiana con una partecipazione del 49% del socio industriale Etihad Airways, compagnia di bandiera degli Emirati Arabi Uniti.

La compagnia dispone di una flotta tra le più efficienti e giovani d'Europa (7 anni l'età media) composta da 118 aerei.

Nel corso del 2014 Alitalia ha trasportato 22,7 milioni di passeggeri. Nella stagione invernale 2014 Alitalia vola verso 83 destinazioni, di cui 26 in Italia e 57 nel resto del Mondo, con 123 rotte servite e 3.650 voli settimanali.

Alitalia e Etihad Airways sono Official Global Airline Carriers di Milano Expo 2015. Per favorirne l'accessibilità durante il periodo dell'Esposizione Universale Alitalia attiverà nuovi voli per la Cina su Shanghai.

Le due compagnie aeree hanno dedicato all'appuntamento internazionale speciali livree con il logo Expo su due Airbus A330.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Bluebiz

È il programma di incentivazione di **Alitalia, Air France, KLM e Delta**, che permette alle piccole e medie imprese di **ridurre i costi dei viaggi di lavoro** accumulando Blue Credits che possono essere spesi per l'acquisto di biglietti aerei. Mentre l'azienda accumula Blue Credits i soci **MilleMiglia, FlyingBlue o Skymiles** continuano a guadagnare miglia sul proprio conto personale.

Inoltre, utilizzando **Carta Alitalia Business American Express o Carta Alitalia Business Oro American Express** per l'acquisto di un biglietto aereo Alitalia, Air France o KLM si accumuleranno **il 50% di Blue Credits** in più rispetto a quanto previsto nelle tabelle standard.

Per accumulare Blue Credits sarà sufficiente inserire su ogni prenotazione il numero del conto BlueBiz. L'iscrizione è facile e completamente **gratuita!**

Aderisci al programma su www.alitalia.it/Business o www.bluebiz.it.

Carnet Italia

Facile, flessibile, conveniente. Scopri Carnet Italia per viaggiare sulle rotte nazionali Alitalia compresa la Roma - Milano Linate:

- **Carnet 6** biglietti di sola andata a **109 €** ciascuno, tutto incluso, per viaggiare entro 6 mesi
- **Carnet 12** biglietti di sola andata a **99 €** ciascuno, tutto incluso, per viaggiare entro 12 mesi

Per maggiori informazioni sul prodotto Carnet Italia consulta il sito Alitalia.it alla sezione Volare Alitalia/ Carnet.

Carta Lounge

È il lasciapassare annuale per accedere alle esclusive Lounge Alitalia, dedicato ai soci del Programma Mille Miglia.

Vantaggi:

- effettuare il **check-in** direttamente in Sala
- accedere a tutti i **servizi riservati** delle Lounge Alitalia, tra cui connessione wireless e servizio bar
- accedere al **varco di sicurezza prioritario presso l'Aeroporto di Roma Fiumicino**, per velocizzare le procedure d'imbarco.

Carta Lounge ti offre anche la possibilità di **ospitare gratuitamente** un accompagnatore.

Ti ricordiamo che al momento dell'ingresso in Sala ti sarà richiesto di esibire Carta Lounge congiuntamente al biglietto Alitalia.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Bluebiz

Oggi ogni associato Confindustria ha la possibilità di accumulare **il 25% di Blue Credits in più** sin dal primo volo con un massimo di 350 Blue Credits, pari a 350 Euro, da spendere per l'acquisto di biglietti aerei.

Ad esempio un viaggio Milano - New York A/R in classe M garantisce l'accumulo sul conto aziendale di **80 Blue Credits**, pari a 80 Euro.

Gli associati Confindustria, grazie alla convenzione a loro riservata, **otterranno ulteriori 20 Blue Credits**. In questo modo con un solo viaggio Milano - New York A/R l'azienda otterrà un totale di **100 Euro da spendere per l'acquisto di altri voli**.

Carnet Italia

Carnet Italia 12 biglietti al prezzo di **11**.

Soltanto per gli associati Confindustria iscritti al programma BlueBiz, il prezzo del **Carnet Italia 12 biglietti** sarà **€ 1.089** invece di € 1.188.

Per usufruire della speciale offerta contatta il Call Center al **numero dedicato 06 65859966 comunicando il tuo codice azienda BlueBiz**.

I nuovi iscritti al programma BlueBiz potranno usufruire della promozione a partire da 15 giorni dalla data di conferma dell'iscrizione.

Per accumulare Blue credits su tutti i biglietti del Carnet ricorda di inserire su ogni prenotazione il tuo numero di conto BlueBiz.

L'offerta è valida fino al 31 dicembre 2015.

Carta Lounge

Per acquistare Carta Lounge è necessario raggiungere la sezione del nostro sito Volare Alitalia/In Aeroporto/ Lounge:

http://www.alitalia.com/it_it/Volare-Alitalia/in-aeroporto/index.html#lounge.

Inserendo i codici di seguito riportati negli appositi spazi durante il processo di acquisto si ottiene uno **sconto del 15% sui prezzi di Carta Lounge**.

Soci Ulisse: SCUXV0490

Club MilleMiglia: SCBXV0463

CONTATTI

Referente Alitalia

Paolo Santelli

Cell: 335 8416328

E-mail: Paolo.santelli@alitalia.it



L'AZIENDA

Cathay Pacific Airways è la principale compagnia aerea di Hong Kong ed opera nel trasporto aereo dal 1946. Oggi, il Gruppo Cathay Pacific possiede oltre 195 aerei che prestano servizio trasporto passeggeri e merci da Hong Kong verso oltre 190 destinazioni nel mondo, incluse oltre 90 destinazioni in Asia e Oceania. Cathay Pacific vanta numerosi premi a riconoscimento della qualità dei propri servizi, fra cui anche il titolo "5-Star Airline" secondo Skytrax. Nel 2014 Cathay Pacific è stata nominata per la quarta volta "World's Best Airline" nel corso degli Skytrax World Airline Awards; ad oggi, è l'unica Compagnia aerea ad aver raggiunto tale primato.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Cathay è il partner ideale per incrementare il vostro business in Asia. Numerosi sono i vantaggi offerti: voli giornalieri dall'Italia per Hong Kong, il massimo comfort a bordo, la nostra ampia rete di collegamenti per non menzionare tariffe aeree convenienti grazie alla Convenzione Confindustria. Da Milano Malpensa a Hong Kong il volo giornaliero è operato con il Boeing 777-300ER configurato con quattro classi di servizio: First, Business, Premium Economy ed Economy; mentre da Roma il volo offre tre classi di servizio, sempre con il Boeing 777-300ER: Business, Premium Economy ed Economy. Tutte le classi di viaggio offrono il vantaggio di disporre di spazio personale, privacy individuale, una vasta selezione di programmi di intrattenimento a bordo ed un accurato servizio come la gustosa cucina con piatti della tradizione asiatica ed internazionale. Ecco alcuni dettagli:

La nostra **Economy Class** è la perfetta combinazione tra convenienza e comodità, grazie al comfort e reclinabilità del sedile; per non menzionare che in qualsiasi momento, il sistema di intrattenimento a bordo con 100 film, 500 programmi TV, 888 CD, videogiochi in 9 lingue, incluso l'italiano, sono trasmessi su una TV personale da 9 pollici con uno schermo touch screen.

La **Premium Economy Class** offre maggiore spazio e riservatezza, sedile reclinabile di oltre venti centimetri con poggiatesta e poggipièdi, kit da viaggio, una scelta di menu dedicati e un televisore individuale da 10,6 pollici con cuffie anti-rumore. Esclusivi servizi a terra quali banchi check-in dedicati, servizi d'imbarco prioritari e franchigia bagaglio di 25kg.

La **Business Class** offre un comfort eccezionale: l'ampia poltrona assicurerà ad ogni viaggiatore un'estrema comodità, trasformandosi con un semplice gesto in un letto di quasi due metri, per viaggiare con estrema privacy e grande spazio personale con un catering d'eccellenza.

La **First Class** offre un lusso ed uno spazio individuale che faranno pensare più ad una suite che ad una poltrona.

La Mobilità Integrata di Cathay Pacific

Raggiungere l'aeroporto non è mai stato così veloce, semplice e gratuito. Scopri il servizio gratuito Treno + Aereo da sei città per Malpensa o Fiumicino. In più offriamo il parcheggio a Milano Malpensa, Roma Fiumicino e anche Venezia. Da alcune città, è inoltre attivo il servizio chauffeur per i passeggeri di Prima Classe.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Grazie alla partnership con Confindustria, volare con Cathay Pacific è sempre più conveniente. La convenzione 2015 consentirà alle aziende aderenti al Sistema Confindustria di usufruire in esclusiva dei seguenti sconti, **dal 1 gennaio 2015 al 31 dicembre 2015**:

- Sconto del **10%** sulle tariffe di Mercato in vigore di First Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che è dell'**8%**.
- Sconto del **10%** sulle tariffe di Mercato in vigore di Business Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che è dell'**8%**.
- Sconto dell'**8%** sulle tariffe di Mercato in vigore di Premium Economy Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che è del **6%**.
- Sconto dell'**8%** sulle tariffe di Mercato in vigore di Economy Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che è del **6%**.

NOTA: LA CLASSE "N" NON USUFRUISCE DI ALCUNA SCONTISTICA, MENTRE LA CLASSE "E" PREVEDE DEI LIVELLI DEDICATI "FISSI"

Marco Polo Club

Ingresso gratuito nell'esclusivo **Marco Polo Club** con numerosi vantaggi per un viaggio più piacevole, anche in Economy Class. Offriamo gratuitamente l'iscrizione al Club, direttamente al secondo livello, Silver, che consente l'accesso ad una serie di vantaggi tra cui 10Kg d'eccedenza bagaglio su tutti i voli Cathay Pacific Airways, accesso alle lounge di Business Class e molto altro ancora.

CONTATTI

Numero telefono dedicato ai passeggeri: 02 67818888

E-mail dedicata: corp_reservations@cathaypacific.com

In alternativa l'Agenzia di Viaggi può contattarci al numero 02 67818765, richiedendo i dettagli tecnici per le prenotazioni e per l'emissione dei biglietti.

Referente Nazionale:

Giuseppa Giuliani

Tel: 06 659533760

Cell: 335 365957

E-mail: giuseppa_giuliani@cathaypacific.com



www.easyjet.it

L'AZIENDA

EasyJet è il primo network di trasporto aereo in Europa grazie a una presenza di leadership sulle prime 100 rotte e sui 50 principali aeroporti.

easyJet opera con oltre 220 aerei su oltre 750 rotte, tra più di 130 aeroporti in oltre 30 Paesi. Più di 300 milioni di europei vivono a un'ora di distanza da un aeroporto servito da easyJet, più di qualsiasi altra compagnia.

EasyJet trasporta annualmente oltre 65 milioni di passeggeri, di cui 12 milioni in viaggio per lavoro.

In Italia easyJet è la terza compagnia aerea, ha trasportato oltre 14 milioni di passeggeri nel 2014 e serve attualmente oltre 170 destinazioni in Europa, Medio Oriente e Nord Africa. In Italia easyJet ha tre basi operative (Milano Malpensa, Roma Fiumicino e Napoli), connette 17 aeroporti a 20 paesi e opera 14 rotte domestiche.

L'obiettivo di easyJet è di rendere il volo facile e accessibile per i propri passeggeri. La priorità della compagnia è la sicurezza, che, abbinata a tariffe convenienti e ad un alto livello di servizio (con una puntualità media dei voli oltre l'87%), la rendono leader nel settore.

La continua espansione del network, l'alta frequenza sulle rotte business, l'ottima assistenza al cliente, i prezzi competitivi e l'introduzione delle nuove tariffe flessibili, rendono easyJet un'ottima scelta per i viaggiatori business e per il loro budget. La quota di viaggiatori d'affari è in continua ascesa e un italiano su quattro attualmente dichiara che easyJet è la sua compagnia preferita.

I SERVIZI - L'OFFERTA

easyJet offre due servizi distinti e dedicati in esclusiva agli associati Confindustria:

Sconto del 5% sulle tariffe FLEXI pubbliche

Le tariffe FLEXI comprendono tutti i servizi aggiuntivi necessari per effettuare un viaggio d'affari senza dover più pensare ad altro:

- Cambi illimitati della data del viaggio, fino a 1 settimana prima e 3 settimane dopo la data del volo originale
- 1 Bagaglio a mano incluso delle dimensioni massime 56x45x25
- 1 Bagaglio a mano ulteriore, delle dimensioni di una borsetta o computer portatile
- 1 Bagaglio in stiva incluso (max 20kg)
- Posto assegnato gratuito a bordo compreso nelle file "upfront"
- Speedy Boarding, per avere il comfort di salire per primi a bordo e velocizzare
- le procedure di check-in
- Fast Track, per accedere più rapidamente ai controlli di sicurezza negli aeroporti abilitati
- Nessun costo aggiuntivo (salvo il caso di acquisti di servizi addizionali)

Inoltre le abitudini di prenotazione dell'associato non cambiano, le tariffe infatti sono prenotabili dai sistemi di prenotazione (GDS) dell'agenzia viaggi di fiducia dell'azienda, e dai migliori Self Booking Tools.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Sconto del 15% sulla easyJet Plus

easyJet riserva agli associati un esclusivo sconto del 15% sull'acquisto della carta easyJet Plus.

La carta easyJet Plus dà diritto a numerosi vantaggi sui viaggi di lavoro e di piacere:

• Selezione del posto

Consente di scegliere il posto migliore ogni volta che si vola, selezionando un posto Up-front ed essere tra i primi a salire a bordo e sbarcare dall'aereo. Quello che normalmente costerebbe fino a €30 per un viaggio di andata-ritorno, con la carta easyJet Plus viene offerto gratuitamente.

• Consegna rapida del bagaglio

Permette di evitare la coda e consegnare il bagaglio al desk dedicato easyJet Plus per l'imbarco del bagaglio da stiva in aeroporto.

• Speedy Boarding

Presentando la carta easyJet Plus si è tra i primi passeggeri ad essere imbarcati, assicurandosi così lo spazio nelle cappelliere in cabina per il bagaglio a mano.

• Bagaglio a mano extra

Consente di portare in cabina un ulteriore bagaglio a mano, delle dimensioni di una borsetta o computer portatile

• Sempre aggiornati

I possessori della carta easyJet Plus sono tra i primi ad essere informati sulle nostre offerte e promozioni. Ricevono prima di tutti gli altre informazioni sulle nostre nuove rotte, destinazioni ed orari, garantendosi così l'accesso alle migliori tariffe.

La carta easyJet Plus, valida un anno, può essere acquistata al prezzo esclusivo di soli € 153 (anziché € 180 annuali). È sufficiente eseguire una semplice transazione on-line inserendo un codice sconto per ottenere la tariffa esclusiva (indirizzo per la registrazione e codice sconto forniti dalla propria Associazione d'appartenenza).

Termini e Condizioni

La easyJet Plus è un abbonamento annuale rinnovato in modo automatico e continuativo.

Consultate tutti i Termini e le Condizioni del servizio al seguente link:

<http://plus.easyjet.com/terms-and-conditions.php>

CONTATTI

Per tutte le informazioni sulla convenzione easyJet dedicata agli associati, e per conoscere i livelli tariffari garantiti, l'indirizzo e-mail **corporate.italia@easyjet.com** è dedicato interamente a voi oppure:

Daniele Bordogna

daniele.bordogna3@easyjet.com

Tel: 3939 939867



L'AZIENDA

Trenitalia offre alle aziende associate che hanno necessità di acquistare biglietti ferroviari un ventaglio di benefici aggiuntivi nell'ambito dell'offerta Corporate dedicata a Confindustria.

Il programma **Corporate Travel** di Trenitalia, totalmente gratuito, offre supporto alle aziende nelle 3 aree fondamentali legate ai viaggi d'affari:

- accesso all'acquisto
- opportunità di risparmio e flessibilità
- disponibilità di strumenti di monitoraggio e di reporting delle spese effettuate

Il Programma Corporate Travel consente l'acquisto dei biglietti ferroviari per i viaggi di lavoro di dipendenti e manager direttamente on-line oppure attraverso la propria agenzia viaggi di fiducia.

I SERVIZI - L'OFFERTA

- opportunità di effettuare le attività di acquisto, cambi prenotazione e rimborsi dei biglietti di viaggio
- opportunità di accedere a tariffe e scontistiche dedicate e/o ai programmi incentive di Trenitalia esclusivi per le aziende Corporate
- account e/o numero verde dedicato
- pagamento differito attraverso direct debit, bonifico bancario oppure contestuale attraverso carta di credito individuale o aziendale
- opportunità di partecipare ai programmi Cartafreccia di Trenitalia a condizioni vantaggiose

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- 1 Carta Freccia Oro per ogni azienda che sottoscrive l'accordo CT 2015 (nominativo a discrezione dell'azienda)
- 1 Carta Freccia Oro aggiuntiva per ogni azienda con fatturati superiori a 25.000 euro
- bonus di 100 punti di ingresso all'atto dell'iscrizione al Programma Carta Freccia
- sconto del 40% sui treni di media e lunga percorrenza di Trenitalia per viaggi di gruppo in occasione di congressi, fiere, eventi.

CONTATTI

Filomena Reale

E-mail: contatticorporate@trenitalia.it



www.americanexpress.it

L'AZIENDA

American Express, leader nell'ambito delle soluzioni di pagamento, può supportare la sua azienda nelle attività di gestione dei flussi di cassa e ottimizzazione del capitale circolante.

Le soluzioni di pagamento American Express consentono di posticipare i pagamenti verso fornitori beneficiando di giorni di valuta aggiuntivi rispetto alle condizioni accordate dagli stessi, con un conseguente vantaggio sulle relative metriche finanziarie (DPO, days payment outstanding).

Con le soluzioni di gestione delle spese aziendali American Express potrà tenere sotto controllo i costi utilizzando strumenti dedicati.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Le Carte Aziendali American Express permettono di:

- accedere ai vantaggi e ai servizi dedicati previsti per i titolari delle Carte Aziendali
- diventare partner di American Express per identificare e cogliere ulteriori possibilità di risparmio
- informatizzare la rendicontazione delle spese
- utilizzare la Carta Aziendale invece di anticipi di contante
- gestire on-line il Conto Aziendale

Inoltre le Carte Aziendali American Express garantiscono la massima sicurezza e tranquillità grazie a:

- assicurazioni per inconvenienti di viaggio, perdita o furto bagagli*
- predisposizione gratuita della carta sostitutiva, in caso di furto, smarrimento o danneggiamento
- possibilità di attivazione del Servizio Express Cash per prelievo di contanti in caso di emergenza
- protezione in caso di uso illecito della carta da parte di terzi**
- Servizio Clienti 24 ore su 24, 365 giorni l'anno
- servizi on-line per controllare le spese in qualsiasi momento

Programma Membership Rewards

I titolari di Carta American Express possono iscriversi al Club Membership Rewards e accedere così al programma fedeltà di American Express grazie al quale si accumula un punto per ogni euro speso con Carta. I punti del programma Membership Rewards potranno essere utilizzati per, ad esempio:

- prenotare buoni d'acquisto da utilizzare per voli, noleggi e soggiorni su www.americanexpress.it/viaggi
- scegliere premi hi-tech disponibili sulla guida www.americanexpress.it/premi

Messaggio Pubblicitario con finalità promozionale. Per maggiori informazioni sulle condizioni contrattuali consulta i Fogli Informativi disponibili su www.americanexpress.it/terminiecondizioni. L'approvazione della Carta richiesta rimane a discrezione di American Express.

* Copertura assicurativa soggetta a Termini e Condizioni. Tutti i dettagli della copertura assicurativa sono indicati negli estratti delle condizioni di Polizza che possono essere visualizzati sul sito www.americanexpress.it/terminiecondizioni; si prega di prenderne visione per conoscere limiti ed esclusioni della copertura stessa.

** www.americanexpress.it - Sezione Carta Smarrita o Rubata

Quota annuale di iscrizione al Club Membership Rewards € 25, per i titolari di carta Oro Business l'iscrizione è automatica e inclusa
Quota annuale di Carta Business American Express € 62, di Carta Corporate American Express € 60.

Quota annuale di Carta Oro Business American Express € 160, di Carta Corporate Oro American Express € 140.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Gli associati possono scegliere una soluzione a condizioni esclusive, con vantaggi immediati nella gestione dei pagamenti:

- quota annuale gratuita per tutta la durata del contratto se viene domiciliata sulla carta almeno un'utenza (es. telefonia) per la Carta Aziendale Verde
- quota annuale gratuita per i primi 12 mesi di validità dall'emissione per la Carta Aziendale Oro e riduzione del 50% sull'importo dovuto per gli anni successivi.

CONTATTI

Roberta Barbaglio

Cell: 335 6490522

E-mail: roberta.d.barbaglio@aexp.com

Eugenio Taddeo

Cell: 335 6443731

E-mail: eugenio.taddeo@aexp.com



L'AZIENDA

CartaSi è il partner di riferimento di banche e aziende per l'emissione e la gestione delle carte di credito: offre alle banche la gestione dell'intero ciclo di emissione e accettazione delle carte e, agli esercenti, i servizi di accettazione e gestione dei pagamenti effettuati sui principali circuiti mondiali. La Società fornisce inoltre servizi di customer care, prevenzione e gestione delle frodi e soluzioni per i pagamenti on-line, mobile e contactless.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Ogni sei mesi è disponibile on-line un **riepilogo statistico**, l'ideale per definire accordi e convenzioni con gli enti o gli esercizi utilizzati più spesso.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- In caso di emergenza è possibile richiedere la sostituzione gratuita della Carta con consegna urgente in tutto il mondo o un anticipo di contante.

CONTATTI

E-mail: elio.diponziano@cartasi.it



L'AZIENDA

Day Ristoservice Spa nasce nel 1987 dall'alleanza tra il gruppo Camst, solida realtà nel panorama italiano della ristorazione, e Groupe Up, società francese leader mondiale nell'emissione di titoli sociali. L'efficace collaborazione tra i due gruppi ha permesso a Day di collocarsi al vertice del mercato dei buoni pasto in Italia, con oltre **500 milioni di euro di fatturato** annuo, **85 milioni di buoni emessi**, **16.000 aziende clienti**, **110.000 locali** affiliati e ben **500.000 utilizzatori** ogni giorno. Day ha trasformato la solidità dei gruppi da cui ha avuto origine e la dinamicità di uno staff giovane e intraprendente in risultati che la collocano ai vertici del mercato dei buoni pasto in Italia.

I SERVIZI - L'OFFERTA

BUONO PASTO DAY

I buoni pasto Day sono l'alternativa più vantaggiosa ed economica all'indennità in busta paga, aumentano il potere d'acquisto del personale e migliorano il clima aziendale. I buoni sono **esenti da oneri fiscali, previdenziali** e dal calcolo del **TFR** fino a 5,29 euro al giorno per i dipendenti full time, part time e per i collaboratori. Sono inoltre **deducibili e IVA detraibile** fino al 100% (DL 112/2008, art.83, comma 28bis, per IVA al 4%) e **semplici da gestire**, sia in termini amministrativi che operativi, potendo anche essere **consegnati su più sedi**.

L'azienda cliente può accedere al portale dedicato **myday** per ordinare tutti i prodotti Day direttamente on-line. In ogni momento è possibile consultare l'elenco dei locali affiliati sul sito **trovalocali.day.it**, o scaricare l'apposita App gratuita disponibile per iPhone e Android. Un servizio di SOS Assistenza on-line è sempre pronto a rispondere a tutte le domande sui buoni.

BUONO PASTO ELETTRONICO DAY TRONIC

La tua pausa pranzo diventa sempre più smart. Il buono cartaceo diventa digitale, in versione **Flex ed Economy**. Una card a microchip e banda magnetica, comoda e sicura, scelta ogni giorno da **100.000 dipendenti** in oltre **20.000 locali** affiliati. Con un solo e semplice gesto è possibile gestire in modo puntuale la pausa pranzo, controllare i costi, servire contemporaneamente molti utenti e con le APP tieni monitorato ogni giorno il tuo pranzo.

Day Tronic può essere utilizzata come una vera card multi servizio: uno strumento digitale per semplificare la gestione del personale in azienda. Presenze, accessi, benefit aziendali, buoni pasto.

A partire dal 1 Luglio 2015 sarà esecutivo con la Legge di Stabilità il Decreto Legislativo che alza la soglia di esenzione fino ad € 7,00 per il buono pasto elettronico.

BUONO REGALO CADHOC

Il buono regalo Cadhoc che ti assomiglia. Scelto dalle aziende per **motivare, incentivare fidelizzare, festeggiare** gli eventi della vita dei dipendenti, regalando la scelta di esaudire i loro desideri. Cadhoc offre numerosi vantaggi non solo a chi lo riceve, ma anche all'azienda che lo eroga.

È **esente da oneri fiscali e previdenziali** fino a 258,23 euro per persona all'anno ed è **deducibile al 100%** (art.51, comma 3 Tuir). Come incentivo a clienti, fornitori, agenti e rivenditori, il buono regalo Cadhoc può essere regalato come **omaggio aziendale** ed è deducibile secondo le regole previste per la deducibilità delle spese di rappresentanza (art.108, comma 2 Tuir; D.M. 19/11/2008).

Chi riceve Cadhoc può regalarsi ciò che preferisce in tantissimi punti vendita delle principali catene nazionali, tra cui: **Athletesworld, Avanzi, Bata, Boggi, La Rinascente, Sephora, L'Occitane en Provence, Cisalfa, Comet, Librerie Coop, Okaidi, Toys, UniEuro** ecc. Con Cadhoc è anche possibile fare shopping on-line in un'ampia rete di partner o convertirlo in buoni **Decathlon**, buoni carburante e tanto altro. Visita il **www.cadhoc.it** per scoprire tutta la rete.

I SERVIZI E L'OFFERTA

BUONO PER IL WELFARE AZIENDALE DAY WELFARE

Day ha progettato **DAY Welfare**, servizi e prestazioni di flexible benefit che migliorano la qualità di vita del personale e delle loro famiglie, permettendo la conciliazione casa lavoro. Day integra i tradizionali interventi di retribuzione ed incentivazione senza incidere su piani retributivi, con notevoli vantaggi fiscali e normativi.

Nelle sue tre declinazioni, **Famiglia, Spesa e Benessere**, DAY Welfare si adatta ad ogni programmazione di Welfare Aziendale, offrendo un servizio totalmente personalizzato. Oltre a beneficiare di una riduzione del turnover ed a migliorare il clima lavorativo, si comunica l'idea di un'azienda attenta ai bisogni del personale.

Con Day Welfare è possibile acquistare beni, libri scolastici, prodotti farmaceutici ed usufruire di servizi legati alla famiglia, alla salute ed al benessere della personal e del suo nucleo familiare.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Buono Pasto Day

- Sconto base per buono del **9%** (sconto 8% in fattura + 1% sconto di fine periodo in buoni Cadhoc)
- Sconto base per buono DAY Più del **11%** (sconto 10% in fattura + 1% sconto di fine periodo in Cadhoc)
- Pagamenti riservati e personalizzati
- Assistenza convenzione nuovi pubblici esercizi
- Programma fidelity legato all'iscrizione al sito **dayclub.it**
- Account commerciale dedicato

DAY Tronic

- Sconto base del **7%**
- Pagamenti riservati e personalizzati
- Assistenza convenzione nuovi pubblici esercizi
- Programma fidelity legato all'iscrizione al sito **dayclub.it**
- Account commerciale dedicato

CONTATTI

L'account di riferimento, ad uso esclusivo degli associati Confindustria, è Francesco Caiazzo.
E-mail: fcaiazzo@day.it.



L'AZIENDA

Welfare Company è la prima ed unica azienda, a capitale interamente italiano, specializzata nella progettazione, nell'allestimento e nella gestione di servizi di supporto per il Welfare Pubblico, il Welfare Aziendale e il Welfare Territoriale.

I SERVIZI - L'OFFERTA

MyVOUCHER - BUONO ACQUISTO

È il Buono Acquisto (Buono Regalo) alleato delle aziende agili e innovative che intendono coccolare dipendenti, clienti e forza vendita. Grazie all'inquadramento fiscale favorevole - Art. 51, c. 3 (**fringe benefit**) e Art. 108 del T.U.I.R. (spese di rappresentanza) - con MyVOUCHER diventa facile **motivare risparmiando!**

MyVOUCHER è accettato in oltre 10.000 punti vendita convenzionati: dalle grandi catene nazionali, espressione dei brand più diffusi in ambito retail e GDO, al negozio di prossimità. Il network è personalizzabile anche on demand e tramite messaggistica WhatsApp.

Plus di servizio: il carnet contenente i Buoni Acquisto è sempre equipaggiato con **QUI!CULTURA**: il primo free-coupon che dà diritto a riduzioni in centinaia di musei, cinema, gallerie d'arte, teatri e parchi tematici in tutta Italia. Dal sito myvoucher.biz i dipendenti beneficiari possono "scaricare" online e gratis **Buoni Sconto** utilizzabili in qualsiasi supermercato in Italia!

MyWELFARE - FLEXIBLE BENEFIT WEB PORTAL

È la piattaforma on-line per il **Welfare Aziendale 2.0** con la quale le imprese e i loro dipendenti accedono ad un modello innovativo di servizi integrati per la gestione dei programmi di **flexible benefit**.

Questa soluzione solleva completamente le aziende da ogni attività di carattere operativo ed amministrativo e dalla gestione della rendicontazione dei diversi servizi oggetto del Piano di Welfare Aziendale.

MyCARD - SCONTI e CASH-BACK SU RETI DEDICATE

MyCARD è due vantaggi in uno:

- 1) può essere utilizzata come carta prepagata ricaricabile accettata in modalità **cash-back** in oltre 30.000 negozi in Italia presso i quali gli utilizzatori otterranno riaccrediti **in denaro** compresi tra il 5% e il 30% dell'ammontare degli acquisti effettuati (e le aziende potranno alzare, a costo zero, la soglia del fringe benefit senza alcun impatto fiscale)
- 2) può essere esibita come **carta sconti** presso i negozi affiliati della **Rete Dedicata** allestiti sul territorio (di lavoro e di residenza) dai dipendenti beneficiari (che fruiranno di sconti sugli acquisti migliorando il loro potere di spesa)

MyTIME - MAGGIORDOMO AZIENDALE

È un set di servizi di conciergerie aziendale attivabili nel luogo di lavoro (anche su più sedi) e con frequenze prefissate per la realizzazione di programmi di Work-Life Balance. Principali servizi inclusi: disbrigo pratiche/posta, acquisto/consegna farmaci, assistenza fiscale (CAF), lavanderia/stireria, sartoria, calzoleria.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

MyVOUCHER

- **Sconto del 35%** sulla commissione prevista per la gestione del servizio (emissione, personalizzazione grafica con logo aziendale, confezionamento, trasporto)
- Coupon **QUI!CULTURA** sempre incluso + accesso a **Buoni Sconto on-line**
- Packaging con **folder tascabile** e possibilità di inserire messaggi finalizzati
- Consegna in 5 giorni lavorativi dall'ordine

MyWELFARE

- Analisi preliminare di sintesi per la definizione del Piano di Welfare Aziendale (PWA)
- Analisi socio-demografica per la definizione dei bisogni e delle possibili risposte
- Consulenza fiscale e giuslavoristica per la corretta definizione del PWA
- Set up dei servizi di Welfare Aziendale e customizzazione del portale (anche intranet)
- Pianificazione e gestione delle attività di governo del PWA, coordinamento operativo con le funzioni aziendali, controllo e monitoraggio della fruizione dei servizi
- Attivazione area shopping e convenzioni

Per tutte le attività di progettazione, implementazione e monitoraggio del PWA: **sconto del 5%** sulle tariffe ordinarie (inclusi eventuali consulenti e outsourcer).

MyCARD

Sconto del 10% (carte cash-back); **sconto 20%** (carte sconti)

MyTIME

Sconto del 5% sull'ammontare totale dei costi operativi.

CONTATTI

Noemi Barcelluzzi - Key Account Welfare Aziendale
Direzione Generale: Piazza della Repubblica, 32 - Milano 20124
Tel: 02.2024.5494
Fax: 02.2951.8238
E-mail: benvenuto@welfarecompany.it



www.lyreco.it

L'AZIENDA

Il Gruppo Lyreco è leader europeo nella fornitura di prodotti e soluzioni per l'ambiente di lavoro. Lyreco è il tuo fornitore unico in grado di garantire una risposta a ogni tua esigenza.

- **Più di 10.000 prodotti a catalogo dedicati all'ufficio e all'ambiente di lavoro:** carta e prodotti cartacei, prodotti e accessori elettronici, consumabili originali e compatibili, materiale di cancelleria e archiviazione, arredamento, prodotti per pulizia e catering
- **Una gamma sempre più completa di prodotti dedicati alla sicurezza:**
 - protezione individuale: inserti auricolari, occhiali protettivi, abbigliamento e calzature antinfortunistiche
 - dispositivi e attrezzature di sicurezza dell'ambiente di lavoro
 - attrezzature per la sicurezza stradale
- **Prodotti personalizzati**, da gadget per il tempo libero alle borse da viaggio, passando per gli accessori per ufficio e molti altri articoli. Crea il tuo gadget su www.lyreco.it: in pochi click scegli il prodotto, lo personalizzi, vedi l'anteprima e confermi l'ordine. Ricevi quello che vedi, facile e veloce, prezzo trasparente e tempi di consegna ridotti rispetto ai competitors.

Oltre a prodotti di alta qualità Lyreco offre il massimo livello di servizio.

Sistema logistico avanzato, un centro di distribuzione nazionale completamente automatizzato di 22.000 mq e una flotta di 120 mezzi personalizzati.

Consegna gratuita in 24 ore alla scrivania, al piano, al reparto e in sedi diverse*. Nessun minimo d'ordine. Ordinare è facile ed immediato: un Servizio Clienti interno composto da 40 teleoperatrici altamente qualificate risponde entro 3 secondi. È possibile effettuare ordini in totale autonomia tramite il nostro web-shop, www.lyreco.it, attivo 7 giorni su 7, 24 ore su 24. Certificata ISO 9001 e ISO 14001, Lyreco considera **Qualità e Sostenibilità** due valori fondamentali per la gestione e lo sviluppo del proprio business.

Lyreco, con noi la tua vita in ufficio diventa più semplice!

** Consegna gratuita per ordini di importo uguale o superiore a € 75,00. Per ordini inferiori a tale importo sarà applicato un addebito in fattura di € 7,50.*

I SERVIZI - L'OFFERTA

- Ampia gamma di prodotti per l'ufficio e l'ambiente di lavoro con un tasso di disponibilità a magazzino superiore al 99%: cancelleria, carta, toner, prodotti per catering, igiene e pulizia
- Novità 2015: prodotti e attrezzature per la sicurezza e dispositivi per la protezione individuale disponibili in 24 ore e prodotti personalizzati da creare su www.lyreco.it, a prezzi trasparenti e competitivi, ideali per supportare la tua campagna pubblicitaria e promuovere i tuoi eventi
- Servizi aggiuntivi: timbri personalizzati consegnati in 48 ore e smaltimento dei toner esausti secondo la normativa vigente
- Selezione di prodotti green per fornire un'alternativa ecologica ai prodotti standard
- Consegna gratuita in 24 ore personalizzata: direttamente sulla scrivania, al piano, al reparto e in sedi diverse
- Nessun minimo d'ordine
- Consulenza dedicata: il nostro Servizio Clienti e i nostri consulenti commerciali sono a disposizione per consigliarti la soluzione ideale a ogni specifica esigenza.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Listino dedicato a "Confindustria" (sconto del 20% rispetto al listino standard)
- Sconti extra fino al 50% sui prodotti acquistati regolarmente
- Promozioni esclusive sui dispositivi di protezione individuale e sui prodotti personalizzati
- Eccezionale promozione "Confindustria" per tutti i nuovi clienti con un omaggio di benvenuto
- Sconto Fedeltà a fine anno in base agli acquisti effettuati
- Servizio Clienti riservato
- Consulenti commerciali dedicati per offrirti il supporto necessario, analizzare gli acquisti e proporti soluzioni concrete di risparmio

CONTATTI

Servizio Clienti riservato:

Numero Verde: 800.812.661

E-mail dedicata: it.convenzione.confindustria@lyreco.com



L'AZIENDA

Errebian ha una precisa missione: la ricerca incessante della quotidiana soddisfazione di ogni singolo cliente.

Errebian è un'azienda tutta italiana.

Da 47 anni, con un'etica professionale forte di correttezza, trasparenza, impegno e passione, continua ad aumentare la gamma dei prodotti e dei servizi per l'ufficio a vantaggio della soddisfazione, serenità e crescita dei propri clienti.

Errebian è una realtà europea.

Fa parte di EOSA, un'alleanza internazionale di grandi partner indipendenti che vanta una presenza strategica in oltre 20 paesi europei.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Errebian è:

- servizio completo per grandi, piccole e medie imprese
- e-Procurement attraverso il proprio applicativo CORAL
- grande rete di vendita informatizzata presente capillarmente in tutta Italia per garantire soluzioni vincenti, servizi su misura e convenienza
- evasione del 99,8% degli ordini ricevuti in giornata
- trasporto gratuito per ordini superiori a 100 euro
- consegna al piano nell'arco delle 24h (48h nelle isole e centri minori)
- documenti contabili in formato elettronico (fatture, DDT, ...)
- catalogo generale di 672 pagine di facile consultazione: oltre 18.000 articoli suddivisi su Prodotti per l'ufficio, arredo e progettazioni, elettronica, informatica e accessori, sicurezza lavoro, progetti promozionali e stampati personalizzati
- Managed Print Services: servizio SmartPage di gestione dei dispositivi di stampa. Sul vostro parco macchine, totalmente o in parte, sono applicabili le soluzioni Consumo Toner e Costo Copie che garantiscono grandi vantaggi
- accordi e collaborazioni con le più importanti case produttrici nazionali ed internazionali, per garantire il più ricco assortimento di prodotti originali certificati, di alta qualità ed affidabilità
- linea di prodotti a marchio proprietario di grande resa, qualità e risparmio
- propria sede logistica nazionale con un sistema distributivo avanzato
- customer service con personale altamente qualificato e formato per assicurare ogni supporto su prodotti, servizi e fasi pre e post-vendita tramite linea verde dedicata
- rispetto dell'ambiente: impegno a minimizzare l'impatto che le proprie attività hanno sull'ambiente adottando i principi dello sviluppo sostenibile incoraggiando ogni forma di risparmio energetico
- azienda certificata secondo la norma UNI EN ISO 9001:2008 e UNI EN ISO 14011:2004

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Gli associati hanno a disposizione una gamma completa di prodotti che permette di raccogliere in un unico fornitore ogni esigenza di acquisto legata al mondo del lavoro
- La convenzione prevede una "core list" di 266 prodotti tra i più acquistati sul mercato con prezzi riservati esclusivamente agli associati
- Oltre alla presenza dei migliori marchi internazionali, Errebian ha realizzato una linea a proprio marchio di prodotti di grande qualità e a prezzi ancora più convenienti
- Agli associati che ne faranno richiesta sarà aperta gratuitamente una piattaforma di e-procurement dedicata

CONTATTI

Federica Triolo

Tel: 06 91998611

Numero verde: 800 062 625

Fax: 800 063 625

E-mail: servizioclienti@errebian.it



L'AZIENDA

CIPi SPA è un'azienda italiana, fondata nel 1964, leader nel settore Regalo Aziendale e Promozionale. È partner ufficiale di Padiglione Italia per Expo 2015, per la gestione dello shop e del merchandising.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Oggetti promozionali

Produciamo, importiamo e personalizziamo per i nostri clienti **regali aziendali ed omaggi** per promuovere ogni brand in qualsiasi occasione: fiere, congressi, manifestazioni ed eventi nonché campagne di fidelizzazione.

Disponiamo di un vasto magazzino di articoli "al pronto", che presentiamo sia sul nostro sito web e sul catalogo annuale.

Dai più innovativi ed originali ai grandi classici e funzionali, tutti gli articoli hanno molteplici possibilità di personalizzazione con loghi e messaggi pubblicitari attraverso tecnologie all'avanguardia, affinché ogni oggetto sia durevole portavoce del messaggio affidatogli.

Non solo agende e calendari, borse, magliette, portachiavi e penne ma anche accessori per smartphone, pc, tablet passando per la casa e la scrivania!

Tutto il catalogo è disponibile su www.cipi.it.

Altri servizi offerti da Cipi sono:

Regalistica aziendale di pregio: un'attenta selezione di articoli promozionali di alta qualità, garantiti da brand professionisti del settore. Per associare la propria azienda all'eccellenza e alla qualità.

Progetti speciali: progettiamo e realizziamo prodotti promozionali ad hoc, unici ed esclusivi. Sulla base delle necessità del cliente (obiettivi, messaggio, tempi e budget) i nostri project manager, in concerto col team creativo, proporranno le soluzioni più idonee alle esigenze espresse. Condivise modifiche e miglioramenti verrà realizzato ed approvato il campione di produzione, per dare il via alla mass production.

Collezioni di Corporate Merchandising: supportiamo il cliente in tutti gli step necessari alla creazione di un catalogo prodotti di merchandising.

In particolare, ci occupiamo di:

- consulenza creativa nella selezione degli articoli
- sourcing (ricerca fornitori idonei)
- creazione dei supporti di marketing (sito, cataloghi, newsletter...)
- personalizzazione del prodotto
- gestione logistica

Un servizio ad alto valore aggiunto da offrire alle proprie filiali o dealers sul territorio affidandosi ad un partner affidabile e capace vi permetterà di avere sempre sotto controllo i costi e la coerenza e il rispetto delle linee guida della vostra Corporate Identity.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La convenzione riservata agli associati Confindustria permette di avere **uno sconto di almeno il 15%** su prezzo merce, stampa e impianti degli articoli presenti a catalogo (www.cipi.it)
Restano esclusi dallo sconto i prodotti contrassegnati dalla lettera "N" (Netto price) e i costi di trasporto.

CONTATTI

Rosalba Privitera

Tel: 02 48329808

Cell: 342 6035046

E-mail: rosalba.privitera@cipi.it



L'AZIENDA

Il gruppo Aranchodoc, con sedi in Italia, Spagna, Germania, Svizzera, Rep. Ceca, Finlandia si occupa di traduzioni e localizzazione da più di 20 anni. Gestisce tutte le combinazioni linguistiche del mondo e utilizza i migliori strumenti applicati a processi produttivi personalizzati che garantiscono un servizio puntuale, di assoluta qualità ad un prezzo competitivo. Aranchodoc è certificata UNI-EN 15038.

Il gruppo è composto da circa 100 dipendenti e collabora con oltre 2.000 traduttori freelance, dati che ne fanno, in termini di fatturato e volume di lavoro gestito, una delle maggiori realtà a livello europeo e mondiale.

I SERVIZI - L'OFFERTA

L'offerta di Aranchodoc si rivolge alle aziende che vogliono affrontare la gestione della documentazione tecnica multilingue in modo strutturato. In questo ambito la pianificazione e la definizione di processi porta a un risultato di qualità unito ad un considerevole risparmio economico.

Non sono necessari investimenti, serve solo organizzare il lavoro in modo lineare.

L'approccio di Aranchodoc è quello di considerare la filiera che parte dalla redazione tecnica e finisce con la traduzione, allo scopo di ottimizzare i processi per ottenere:

- riduzione del time-to-market
- una migliore qualità del testo di partenza nella fase di redazione tecnica
- una migliore leggibilità della documentazione (quindi una riduzione delle attività post-vendita)
- una migliore qualità delle traduzioni
- una sensibile ottimizzazione dei costi (con percentuali che possono andare dal 10% fino a superare il 50%)

La qualità delle traduzioni è garantita da anni di esperienza nel settore, dalla collaborazione con traduttori madrelingua specializzati in diversi campi, da un processo di controllo minuzioso e certificato.

Abbiamo fornito nel 2014 oltre 380 combinazioni di lingue a clienti situati in 45 paesi del mondo.

Traduciamo circa 2.000.000 di parole ogni settimana.

Come possiamo aiutarvi?

- **Localizzazione** – contenuti on-line, E-learning, global SEO, applicazioni software
- **Terminologia** – traduzione di termini, estrazione terminologica, definizioni e set-up, termbase hosting
- **Traduzione** – tecnica, marketing, legale e finanziaria, transcreazione, brevetti, ecc.
- **Integrazione** di sistemi – CMS, TMS
- **Multimedia** – voice-over, audio, video, trascrizione
- **Impaginazione** multilingue – localizzazione della grafica, layout multilingue, estrazione di PDF
- **Revisione** – correzione di bozze, local validation
- **Redazione** – analisi dello storico, formazione ai redattori, definizione di guida di stile, redazione tecnica manuali e cataloghi

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Il punto di partenza è analizzare la documentazione che già esiste.

Agli associati Confindustria, Aranchodoc offre **gratuitamente** un report che analizza la documentazione esistente. Questo report verrà svolto sulla base di un protocollo definito da Aranchodoc insieme all'Università di Forlì e a Tanner AG (società di redazione tecnica tedesca con la quale AD collabora da anni). Il valore di questo report è di circa 500 €.

Inoltre Aranchodoc offre **agli associati uno sconto del 10% sui prezzi di listino** su tutte le combinazioni linguistiche e una scontistica dedicata basata sul recupero da traduzioni precedenti dalla nostra memoria di traduzione dedicata (griglia di parole fuzzy, esatte/ripetute e context - queste ultime sono a costo zero).

CONTATTI

Lorenzo Ganzerli

Tel: 0535 22650

Cell: 339 2907619

E-mail: lorenzo.ganzerli@aranchodoc.com



www.nexive.it

L'AZIENDA

Nexive è il primo operatore privato del mercato postale nazionale. Con sede principale a Milano, Nexive nasce come TNT Post nel 1998 in seguito a successive acquisizioni di agenzie private di recapito. Nel 2014, TNT Post diventa Nexive: un cambio di nome che esprime la vision aziendale di **essere la piattaforma postale per eccellenza nel recapito della posta e dell'e-commerce**, punto di connessione per aziende e persone, documenti e merci. Nexive raggiunge l'80% delle famiglie italiane e movimentata circa 500 milioni di buste. Possiede 700 filiali dirette, indirette e retail point, con oltre 5.500 addetti, per garantire la massima capillarità. Nexive, con oltre 30.000 clienti, è il partner postale affidabile e innovativo ideale per tutte le tipologie di aziende.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Servizi postali

Nei servizi postali, il prodotto di punta di Nexive è **Formula Certa®**, il sistema brevettato di recapito postale controllato e certificato con tecnologia satellitare, che garantisce la tracciabilità della corrispondenza e ne certifica l'avvenuta consegna. Le altre formule di recapito sono **Raccomandata Classica**, **Gestione uffici posta**, **Notificazioni**, **Formula International**, **Formula Certa Direct** e **Formula Simply Direct**.

Servizi parcel

Nexive ha interpretato il mercato dell'e-commerce B2C con il prodotto **Sistema Completo**, che approda nel 2013: il servizio a valore aggiunto per il destinatario, specifico per gli operatori web. Accanto a Sistema Completo, Nexive propone **Sistema Espresso**, ideale per le aziende B2C che movimentano grandi volumi e vogliono spedire le loro merci privilegiando velocità e convenienza.

Formule digitali

Le formule digitali Nexive sono servizi ad alto valore aggiunto che permettono di creare, inviare e archiviare i documenti attraverso il web: **Servizi digitali** per la gestione dei documenti in chiave multicanale, **Formula Pec**: la Posta Elettronica Certificata che offre una tecnologia affidabile e una gestione efficiente, **Formula Ibrida**: la posta creata on-line e consegnata di carta che permette di gestire la corrispondenza direttamente dal proprio personal computer, **MyPost**: il conto ricaricabile online che permette di pagare i servizi postali senza contanti.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Nexive offre un risparmio fino al 30% rispetto alle tariffe standard del mercato, con un servizio evoluto ed affidabile.

Inoltre per gli associati Confindustria i vantaggi continuano:

Formula Certa®

Gli associati Confindustria avranno la possibilità di accedere a sconti speciali: 5% di sconto rispetto al prezzo di listino, sui volumi di posta inviata tramite il servizio di recapito Formula Certa®.

Il cliente può effettuare direttamente la richiesta di attivazione scrivendo all'indirizzo convenzione.retindustria@nexive.it. Verrà successivamente contattato dal commerciale di riferimento.

Formula Ibrida

Per attivare il servizio occorre inviare una mail a convenzione.retindustria@nexive.it. La mail permetterà all'associato di ricevere il codice promo che garantirà un bonus di 2,5 € effettuando una ricarica minima di 5 €.

Sistema Completo

Per utilizzare il servizio gli associati dovranno compilare la copia commissione (presente nel sito Confindustria nella pagina dedicata) ed inviarlo al referente commerciale Nexive Maico Cecconi (m.cecconi@nexive.it).

Il copia commissione ha:

- un codice convenzione specifico che serve ad identificare gli associati Confindustria
- price list dedicata: sconto del 5% praticato al prezzo di listino

CONTATTI

Maico Cecconi

Cell: 342 1733250

E-mail: m.cecconi@nexive.it

E-mail dedicata: convenzione.retindustria@nexive.it



L'AZIENDA

- **Elevata professionalità** ed oltre vent'anni d'**esperienza** nella **gestione** globale del credito: i servizi Assicom offrono il valore della qualità grazie al prezioso contributo delle risorse umane e del qualificato team di analisti.
- L'esclusiva **conoscenza dei cattivi pagatori** derivante dalla gestione diretta delle pratiche di recupero crediti permette ad Assicom di offrire servizi di informazioni commerciali ad elevato valore aggiunto.
- **Struttura**: 200 dipendenti, 90 funzionari di vendita ed una qualificata rete di 300 legali in Italia e 250 all'estero.

Dati ufficiali, aggiornati su tutte le imprese italiane

Servizi di screening clienti e debitori, per definire il rischio del proprio portafoglio ed orientare le azioni di prevenzione ed eventuale recupero crediti

Informazioni on-line, complete di rischio e fido in tempo reale per misurare la solvibilità dei propri clienti
Informazioni on demand, con dati ufficiosi e valutazioni qualificate dagli analisti Assicom

Servizi di monitoraggio, per una verifica dinamica del rischio a seguito di variazioni e negatività

Servizi Speciali, report di elevato approfondimento per esaminare in dettaglio clienti e fornitori strategici
Servizi strategici e marketing, confronti con la concorrenza, analisi settoriali e di mercato e qualificate liste marketing per sviluppare il proprio business

Servizi di rintraccio e indagine, verifiche mirate su reperibilità e situazione patrimoniale dei debitori

Verifiche proprietà immobiliari

Recupero crediti stragiudiziale, Classic e Fast

Recupero crediti prelegale, Legal Service e Light Service

Recupero crediti giudiziale, Giudiziale Breve, Giudiziale Ordinario e Giudiziale Prioritario

Servizio di recupero IVA

Dati ufficiali e informazioni di fido in oltre 200 paesi esteri

Recupero stragiudiziale, prelegale e giudiziale all'estero

Mioport@foglio, area web dedicata alla gestione del proprio portafoglio clienti che assicura:

- aggiornamento dinamico anagrafiche
- accesso immediato al dossier dei rapporti già evasi
- richiesta diretta di nuovi servizi
- area statistica per una panoramica globale e dettaglio degli esiti

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Dossier d'istruzione gratuito per ogni pratica di recupero crediti contenente approfondito controllo sul debitore e aggiornamento continuativo delle negatività

Un unico rapporto contrattuale che permette libero accesso a tutte le soluzioni a **costi fissi e predefiniti**

Massima attenzione al cliente grazie al rapporto fiduciario con la rete vendita e al supporto personalizzato di **30 assistenti qualificati**

Esclusiva formula Assicom per contenere le spese giudiziali a carico del Cliente anche in caso di azione di recupero infruttuosa

CONTATTI

Zelinda Carone

Numero Verde: 800 222 320

E-mail: zelinda.carone@assicom.com

E-mail dedicata: marketing@assicom.com



L'AZIENDA

Cerved è il più grande Information Provider in Italia e una delle principali agenzie di rating in Europa.

Offre la più completa gamma di prodotti e servizi di informazione per Istituzioni Finanziarie, Imprese, Assicurazioni, Pubblica Amministrazione, Professionisti e Privati. Le nostre banche dati offrono un patrimonio unico in Italia in termini di qualità, completezza e profondità storica delle informazioni. Una profondità che mostra l'andamento dei fenomeni nel tempo e racconta la storia di imprese, gruppi e persone fisiche.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Ogni anno oltre 34 mila clienti si affidano Cerved per valutare la solvibilità e il merito creditizio, monitorare e gestire il rischio di credito durante tutte le sue fasi e definire con accuratezza le strategie di marketing, valutare e gestire dei crediti in sofferenza.

Credit Information

Cerved aiuta i propri clienti a tutelarsi dal rischio di credito fornendo dati e informazioni per valutare profilo economico-finanziario e l'affidabilità di imprese e persone fisiche e valutare la rischiosità dell'intero portafoglio crediti, ma anche supportandoli nella definizione di modelli di valutazione e sistemi decisionali con soluzioni integrate e intelligenti.

- Dati ufficiali, Informazioni Commerciali, Analisi e Monitoraggio del portafoglio clienti
- Informazioni Immobiliari: Visure Immobiliari e Rapporti Catastali
- Decision Analytics: Soluzioni Personalizzate e Sistemi Decisionali

Marketing Solutions

Ricerca nuovi clienti e partner, condurre analisi sul contesto competitivo, migliorare la performance: la linea Marketing Solutions dispone di una gamma ampia e profonda di servizi disponibili on-line in tempo reale e di soluzioni progettuali personalizzate per predisporre le più efficaci strategie commerciali e far crescere il tuo business.

- Ricerca nuovi clienti e partner
- Analisi della concorrenza
- Miglioramento delle performance

Credit Management

Cerved, attraverso la sua controllata Finservice, ti aiuta a individuare le soluzioni più efficaci lungo l'intero ciclo di vita del credito: dal sollecito dei primi insoluti, fino al recupero delle sofferenze. Affidarsi a un team di specialisti altamente qualificati, permette di allineare l'attività commerciale e di gestione del credito, impostando un processo di credit management flessibile e trasparente e di intervenire professionalmente per ridurre i tempi di recupero dei crediti.

- Outsourcing gestione incassi
- Recupero stragiudiziale e giudiziale

I SERVIZI - L'OFFERTA

Rating

Cerved Rating Agency è in grado di fornire una valutazione indipendente e professionale sui punti di forza e le criticità dell'azienda assegnando un rating, riconosciuto in tutta l'Unione Europea, che ne attesta la serietà e l'affidabilità.

Il rating ha come obiettivo quello di comunicare a banche e mercato il proprio profilo finanziario. È uno strumento previsionale che fornisce un'indicazione sulla solvibilità dell'azienda nel breve e medio periodo. Grazie al riconoscimento ECAI da parte di Banca D'Italia e Credit Rating Agency da parte di ESMA, Cerved possiede i requisiti per svolgere l'attività di rating in Europa.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

A fronte dell'accordo, gli associati interessati potranno usufruire dei servizi con una policy di sconti particolarmente vantaggiosa.

Per i servizi **Credit Information** Cerved riserva agli associati:

- Sconto del 20% sul prezzo di listino sui servizi di Dati ufficiali, Informazioni Commerciali, Analisi di portafoglio, Monitoraggio portafoglio, Visure immobiliari e Informazioni catastali
- **Prova gratuita:** con l'accesso alla "Promo Universal Solutions", potrai testare tutti i nostri servizi

Per i servizi **Marketing Solutions** Cerved riserva agli associati:

- Sconto del 20% sui prezzi di listino dei servizi a catalogo
- Sconto del 10% sui prezzi delle ricerche ed analisi su misura

Per i servizi **Credit Management** Cerved riserva agli associati:

- Sconto del 25% sull'ammontare del contratto sottoscritto relativo alla Gestione degli incassi, al Recupero crediti Italia e estero e sull'assistenza alle procedure giudiziali prezzi di listino dei servizi a catalogo
- Contattando i nostri consulenti, potrai ottenere un Assessment gratuito per valutare e confrontare la tua Credit Collection in termini di performance d'incasso, efficienza organizzativa e politiche adottate

Per il **Rating** Cerved riserva agli associati:

- Sconto del 10% sui prezzi di listino dei servizi di Rating Pubblico, il primo anno
- Sconto del 20% sui prezzi di listino dei servizi di Rating Pubblico, gli anni successivi

CONTATTI

Nunzia Affilastro

Tel: 02 7754341

E-mail: annunziata.affilastro@cerved.com

Numero Verde: 800 029 029



L'AZIENDA

Coface, uno tra i leader mondiali nell'assicurazione dei crediti, è presente direttamente e indirettamente in 98 paesi e assicura le transazioni commerciali di oltre 37.000 imprese in oltre 200 paesi, con il supporto di 4.400 dipendenti.

La nostra offerta è pensata per tutelare aziende di qualsiasi dimensione - dalle PMI alle multinazionali - dal rischio di mancato pagamento, sia in Italia che all'estero, proponendo una vasta gamma di soluzioni e servizi integrati. Oltre all'assicurazione dei crediti, in Italia offriamo anche cauzioni e servizi di recupero crediti.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Assicurazione dei crediti

La soluzione assicurativa per proteggere le aziende dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato domestico che all'esportazione.

E' la sintesi di 4 servizi: prevenzione dei mancati pagamenti, recupero dei crediti, indennizzo delle perdite subite e vantaggi finanziari. L'offerta assicurativa, distinta in tre tipologie di polizze, prevede per le imprese associate condizioni particolari.

Con l'offerta di cauzioni e fidejussioni di Coface, le imprese sono in grado di presentare ai propri partner d'affari le garanzie richieste a fronte dei propri obblighi contrattuali (quali ad esempio gare d'appalto, oneri di urbanizzazione, concessioni edilizie) o di legge (dai diritti doganali ai rimborsi d'imposta).

Le imprese che utilizzano l'assicurazione dei crediti beneficiano anche dei servizi di recupero dei crediti. Per le aziende non ancora assicurate, Coface propone, attraverso le sue entità dirette e i partner nel mondo, servizi di recupero stragiudiziale e giudiziale sia a livello locale che internazionale. Coface in Italia sostiene il cliente nella gestione e recupero dei crediti insoluti con la professionalità e l'alto standard di servizio derivanti dalla pratica ormai decennale nel recuperare i crediti dei propri assicurati.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

L'offerta assicurativa, distinta in 2 tipologie di polizze, prevede per le imprese associate condizioni particolari (10% circa di sconto medio sui diritti di istruttoria, tariffa GC).

CONTATTI

Antonella Vona - Direttore Marketing e Comunicazione di Coface in Italia

Tel: 02 48335640

E-mail: antonella.vona@coface.com

Clara Gardini - Ufficio Comunicazione

Tel: 02 48335221

E-mail: clara.gardini@coface.com

E-mail dedicata: comunicazione@coface.com



www.cribis.com

L'AZIENDA

CRIBIS è la società del Gruppo Crif specializzata nella business information che garantisce informazioni economiche e commerciali approfondite su aziende di tutto il mondo.

I SERVIZI - L'OFFERTA

L'accordo CONFINDUSTRIA con CRIBIS D&B, società leader nel settore delle business information, offre agli associati condizioni vantaggiose sui seguenti servizi:

Cribis.Com – Informazioni complete, soluzioni semplici

Completo, rivoluzionario, innovativo, brillante, intelligente, semplice: CRIBIS.com è il servizio di business information che semplifica il lavoro di chiunque gestisca ogni giorno clienti, prospect o fornitori.

Una piattaforma unica, frutto di un progetto di decine di milioni di euro di investimenti e il lavoro di più di 100 persone, che consente di accedere a informazioni sul 100% delle imprese italiane e al più grande network sulle imprese estere esistente sul mercato.

Cribis iTrade - Tutte le informazioni sui pagamenti delle aziende

CRIBIS ITRADE il più ampio patrimonio informativo sui comportamenti di pagamento disponibile sul mercato.

CRIBIS iTRADE Lab consente di analizzare in modo approfondito e dettagliato i ritardi, l'esposizione e lo scaduto del proprio portafoglio clienti con diversi livelli di approfondimento: dal controllo sulla situazione dell'intero portafoglio, alle analisi aggregate per area geografica, fatturato dipendenti, natura giuridica, anzianità aziendale e settore, fino alla vista su singolo cliente.

Cribis Teleservice – Servizi completi per il recupero dei crediti

CRIBIS Teleservice è la società del Gruppo CRIF specializzata nella Credit Collection.

Offre una gamma completa di servizi per delegare in outsourcing la completa gestione stragiudiziale e legale dei crediti insoluti.

CRIF Rating Agency – per l'emissione di rating autorizzati nell'UE

La mission di CRIF Rating Agency è fornire rating di elevata accuratezza e qualità, seguendo un rigoroso percorso metodologico: oggettività, trasparenza ed indipendenza sono i valori alla base della nostra attività. Per CRIF i dati rappresentano solo un punto di partenza per una analisi approfondita; il giudizio espresso, infatti, è focalizzato su aspetti qualitativi e su un'analisi a 360° dell'impresa, oltre che su una solida base quantitativa che si innesta su un patrimonio informativo assolutamente unico per qualità e completezza, che integra informazioni pubbliche, creditizie e commerciali.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La convenzione con Confindustria 2015 offre in esclusiva agli associati molti vantaggi sui seguenti servizi:

Cribis.com: Informazioni complete, soluzioni semplici

- Bonus consumo del 10% (ad esempio, su un acquisto di 5.000 unità saranno accreditate 500 unità extra per un totale di 5.500 unità)
- Sconto del 50% sul servizio Power Monitor e Business Report per 1 caricamento massivo di anagrafiche in monitoraggio in modalità Review Me.
- Tutti i report richiesti su aziende estere del Gruppo 1 (Francia, Portogallo, Spagna, Belgio, Olanda, Germania, UK, Irlanda) allo stesso prezzo dei Business Report su aziende italiane
- Sconto del 10% per i servizi Target Profiles e Business Catalogue su imprese italiane

Gli sconti si riferiscono sul listino pubblicato sul sito www.cribis.com

Cribis iTrade: Tutte le informazioni sui pagamenti delle aziende

- Canone gratuito per il monitoraggio delle informazioni sul comportamento di pagamento commerciale
- Bonus del 5% sull'acquisto di prodotti CRIBIS Teleservice

Cribis Teleservice: Servizi completi per il recupero dei crediti

Bonus consumo del 5% sull'importo prepagato e sul servizio di recupero stragiudiziale valido per un anno dall'attivazione del contratto

CRIF Rating Agency: per l'emissione di rating autorizzati nell'UE

Sconto del 10%

CONTATTI

Elena Bazzoni

Tel: 02 28455373

Numero verde: 800 979831

E-mail: e.bazzoni@cribisdnb.com

E-Mail dedicate: confindustria@cribisdnb.com; marketing@cribisdnb.com



Das Auto.

www.volkswagen.it

L'AZIENDA

Volkswagen opera in Italia distribuendo, sull'intero territorio, il marchio Volkswagen.

Il fine principale è, senz'ombra di dubbio, l'importazione di auto, ricambi e accessori e la commercializzazione ed assistenza dei prodotti. L'obiettivo? Quello di assicurare, nello stesso tempo, un livello di servizi tale da garantire un elevato grado di soddisfazione dei clienti ed una durevole solidità aziendale propria e dei partners contrattuali della rete organizzativa.

È un'azienda internazionale che, in più di cinquant'anni di storia, ha saputo inanellare numerosi successi sia in termini di vendite che di quote di mercato.

Forgiare la giusta miscela tra valori, sostenibilità ed innovazione è la sfida chiave della nostra era.

La sfida che il gruppo si pone per poter mantenere la sua posizione di leader di mercato nel futuro.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Volkswagen Italia può fornire al cliente azienda una gamma responsabilmente premium, affidabile ed ampia che copre tutte le esigenze di mobilità, oltre ad ogni tipo di servizio post vendita e la miglior soluzione finanziaria con VOLKSWAGEN FINANCIAL SERVICES.

Volkswagen Italia ha strutturato da anni al proprio interno una divisione "flotte", termine che identifica tutti i clienti partita IVA, e comprende Piccole Medie Imprese (PMI), agenti di commercio, scuole guida, top client (che spesso utilizzano il noleggio a lungo termine) noleggiatori a lungo e a breve.

Per dare il migliore servizio ai clienti in Italia, con focus particolare alle PMI, Volkswagen Italia ha strutturato un programma che prevede la creazione di un reparto "flotte" dentro ciascun dealer aderente.

Questo progetto prevede in primis un'accurata selezione del personale, un percorso formativo specifico incentrato sui processi di vendita B2B ma anche sulla fiscalità del cliente professionale, oltre all'implementazione di una serie di servizi dedicati ai clienti, sia relativi al reparto vendita che post vendita.

In questo contesto Volkswagen Italia rinnova anche per il 2015 l'accordo con RetIndustria, finalizzato a veicolare e promuovere questa strategia, mettendo in stretto contatto gli associati Confindustria con i dealer "specializzati PMI": obiettivo della convenzione nazionale con Confindustria è creare un rapporto con il cliente professionale, fornendo consulenze e servizi basati sui reali bisogni del cliente allo scopo di lavorare per costruire rapporti di medio e lungo termine. In una parola lo scopo del progetto è la **loyalty** del cliente "flotte".

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

I vantaggi garantiti da Volkswagen sono:

- Volkswagen Italia riserverà condizioni particolari agli associati Confindustria, applicando un ulteriore sconto dell'**1,5% (unovirgolacinquepercento)** rispetto alle percentuali di sconto applicate alle tariffe standard riservate ai clienti grandi acquirenti.
- Volkswagen Financial Services si riserverà di applicare condizioni finanziarie agevolate applicando il TAN al 2.99% (duevirgolananovepercento) agli associati Confindustria che intendono stipulare un contratto di leasing e/o eventuali altre soluzioni finanziarie.

I vantaggi garantiti dai dealer Volkswagen sono:

- Un referente vendita dedicato, specializzato nelle esigenze delle piccole e medie imprese, unico interlocutore verso il cliente.
- Un referente service dedicato, che conosce il cliente e le sue esigenze, che facilita accelera e organizza gli interventi in officina.

Il personale dedicato ed i servizi esclusivi in officina saranno le leve per mantenere soddisfatto e fidelizzare il cliente.

NOTE INFORMATIVE SUI FINANZIAMENTI PRESENTI SUL RISPARMIOMETRO A PAGINA 6.

**** Passat Variant 1.6 TDI Businessline BlueMotion Technology 120 CV a € 28.755 (il prezzo chiavi in mano si intende IVA 22% e messa su strada incluse, I.P.T. esclusa) - Anticipo € 1.000 Spese istruttoria pratica nessuna - Finanziamento di € 27.755 in 60 rate da € 539,81 comprensive di Interessi € 4.633,86 - TAN 6,25 % fisso - TAEG 6,43 % - Importo totale del credito € 27.755 - Spese di incasso rata nessuno - Costo comunicazioni periodiche nessuno - Imposta di bollo/sostitutiva nessuno - Importo totale dovuto dal consumatore € 32.388,86 - Gli importi fin qui indicati sono da considerarsi IVA inclusa ove previsto. Informazioni europee di base/Fogli informativi e condizioni assicurative disponibili presso la Finanziaria. Salvo approvazione della Finanziaria. (Simulazione di finanziamento effettuata su www.prestitionline.it il 10 Febbraio 2015).**

***** Passat Variant 1.6 TDI Businessline BlueMotion Technology 120 CV a € 28.268 (il prezzo chiavi in mano si intende IVA 22% e messa su strada incluse, I.P.T. esclusa) - Anticipo € 1.000,00 oltre Spese istruttoria pratica € 300,00 - Finanziamento di € 27.268 in 60 rate da € 489,85 comprensive di Interessi € 2.123 - TAN 2,99 % fisso - TAEG 3,95 % - Importo totale del credito € 27.268 - Spese di incasso rata € 3 / mese - Costo comunicazioni periodiche € 5 - Imposta di bollo/sostitutiva € 68,17 - Importo totale dovuto dal consumatore € 29.644,17. Gli importi fin qui indicati sono da considerarsi IVA inclusa ove previsto - Informazioni europee di base/Fogli informativi e condizioni assicurative disponibili presso le Concessionarie Volkswagen. Salvo approvazione Volkswagen Financial Services. Offerta valida sino al 31/12/2015.**

CONTATTI

E-mail dedicata: confindustria@volkswagen.it



L'AZIENDA

I SERVIZI - L'OFFERTA

Inoltre Hertz è la soluzione ideale per chi noleggia un furgone: dal trasloco fai da te ai piccoli e grandi trasporti, oltre alla possibilità di noleggiare furgoni frigo, per soddisfare ogni tipo di esigenza isoterma.

E con Hertz, anche la possibilità di noleggiare a tariffe speciali EASY MOVER, il Ford Transit Custom 9 posti allestito per il trasporto dei diversamente abili. L'allestimento, disegnato dalla Focaccia Group, prevede la possibilità di trasportare 9 persone oppure 7 persone (compreso il conducente) più una persona in carrozzina mantenendo intatte le caratteristiche originali del veicolo. Dotato di un sollevatore monobraccio Fiorella SlimFitcon 360 kg di portata e sistema di rotazione Twister, EASY MOVER permette estrema facilità e praticità nell'ancoraggio del passeggero, consentendo lo svolgersi delle principali operazioni di messa in sicurezza del passeggero e ancoraggio della carrozzina all'esterno del veicolo e con grande facilità.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Hertz riserva particolari condizioni agevolate per il noleggio per le aziende associate a Confindustria. Tramite il codice sconto dedicato, **CDP 660417**, gli associati possono usufruire in Italia di tariffe scontate su qualsiasi formula di noleggio (dal giornaliero al mensile) e, presentando il proprio certificato di appartenenza a Confindustria, fino al **15%** di sconto sul **noleggio auto all'estero**.

Noleggio Auto

Come alternativa al noleggio a lungo termine, Hertz offre **una tariffa dedicata sul noleggio auto mensile**, che include anche **Km illimitato**, una **riduzione sul costo delle franchigie** danni e furto, **guida aggiuntiva gratuita** e restituzione del **veicolo in un'agenzia diversa** da quella in cui è stato effettuato il noleggio, **senza costi aggiuntivi** (valido per i gruppi A, B C, U, D e N).

Noleggio Furgoni

Per il noleggio furgoni, sono previste **tariffe agevolate** sul noleggio giornaliero, settimanale e mensile, con Km illimitato per quelli giornalieri e settimanali e **6.000 Km inclusi su quelli mensili**. Anche per i furgoni è prevista una **riduzione sul costo delle franchigie danno e furto**, oltre alla **guida aggiuntiva gratuita**.

Inoltre, Hertz offre l'iscrizione gratuita ed immediata a **Hertz Gold Plus Rewards**, per un'esperienza di noleggio ancora più veloce, facile e immediata. Hertz Gold Plus Rewards consente di velocizzare le procedure di prenotazione, ritiro e riconsegna dell'auto. Iscrivendosi **gratis** su www.hertz.it/iscrizionegold, i clienti hanno infatti la possibilità di raccogliere punti Gold Plus sui noleggi che effettuano sia in Italia che all'estero, per ricevere giorni di noleggio gratuiti in tutto il mondo.

Acquisto Usato

Per l'acquisto di un'auto usata, grandi vantaggi per gli associati presso i centri vendita usato Hertz o con la formula Hertz Rent2Buy.

Presentandosi presso il centro vendita Hertz con il codice sconto **CDP 660417**, gli associati potranno usufruire dello **sconto di 500 €** sull'acquisto dell'usato.

In alternativa, con la formula **Rent2Buy**, l'innovativo programma per l'acquisto auto usate firmato Hertz, il cliente può scegliere la propria auto sul sito **hertzrent2buy.it**, effettuare un **test drive** di 3 giorni e poi scegliere se acquistare il veicolo.

CONTATTI

Per prenotare il proprio noleggio a tariffe agevolate visitare il sito www.hertz.it/confindustria o chiamare il call center al numero **199 112211** e citare il codice sconto dedicato **CDP 660417**



www.europassistance.it

L'AZIENDA

Il Gruppo **Europ Assistance** è compagnia di assicurazione tra i leader mondiali nel settore dell'assistenza privata.

Fondato a Parigi nel 1963, oggi è specializzato nell'offerta di coperture assicurative nei settori **Viaggi, Auto, Casa e Famiglia, Salute.**

La gamma delle prestazioni di assistenza integrano coperture assicurative e servizi, in risposta a una grande varietà di esigenze, tanto in situazioni di emergenza che nella vita di ogni giorno.

La capogruppo Europ Assistance Holding ha sede a Parigi e il capitale sociale è interamente detenuto da Assicurazioni Generali.

Nell'area viaggi, Europ Assistance è da tempo un attore affermato e riconosciuto. Partner dei maggiori operatori mondiali, ha saputo nel tempo anticipare l'evoluzione delle abitudini di consumo attraverso una strategia di business fondata sulla personalizzazione dell'offerta, l'impiego di piattaforme e-commerce all'avanguardia e programmi di assicurazione completi, che offrono una copertura prima, durante e dopo il viaggio.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Attraverso la convenzione con Confindustria, Europ Assistance assicura condizioni di favore dedicate alle aziende associate e usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari sulle polizze:

Business Pass: dedicata alle imprese per assicurare i loro dipendenti che si spostano all'estero per lavoro. Nelle versioni Identity Solution nominativa e Forfait Solution per le aziende con molte persone che viaggiano per brevi periodi. La polizza può avere validità temporanea o durata annuale con tacito rinnovo. Trattandosi di un prodotto su misura non può essere preventivata e acquistata on-line, perciò è sufficiente inoltrare richiesta a convenzioniconfindustria@galessopartners.com che si attiverà per formulare la proposta adeguata.

Viaggi Nostop Lavoro: dedicata ai professionisti che si muovono **per motivi d'affari**, si prende cura dell'abitazione, degli effetti personali, del veicolo e dei familiari rimasti a casa.

Viaggi Nostop Vacanza: dedicata a chi viaggia **per piacere**, offre una serie di prestazioni studiate per muoversi in totale sicurezza, in Italia, in Europa e nel mondo grazie all'assistenza sanitaria 24 ore su 24, al pagamento delle spese mediche e alla protezione del bagaglio.

Il nuovo prodotto prevede delle agevolazioni tariffarie in base all'età dell'assicurato oltre a premi e coperture differenti e personalizzabili in funzione della destinazione prescelta e della durata della vacanza.

Inoltre è prevista la formula Stage 180 dedicata ai giovani tra i 18 e i 35 anni che vogliono effettuare un'esperienza di studio all'estero.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La convenzione garantisce degli sconti diversificati per tipologia di polizze:

- 15% sulle polizze on-line Viaggi Nostop Vacanza e Viaggi Nostop Lavoro usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro famigliari
- 20% sulla polizza Business Pass dedicata solo alle imprese

Le indicazioni su come effettuare un preventivo e sottoscrivere le polizze on-line sono pubblicate sul sito www.confindustria.it nell'apposita sezione dedicata alle convezioni.

CONTATTI

Gianfranco Galesso

Felicità Moratti

Numero Verde 800 28 55 82

E-mail: convenzioniconfindustria@galessopartners.com



L'AZIENDA

Crediamo nella sostenibilità come orizzonte strategico. Nel concreto impegno verso le persone e la comunità, rendiamo tangibile una strategia volta a sostenere numerosi progetti in diverse aree d'intervento sul territorio italiano: cultura e patrimonio artistico, ricerca scientifica e utilità sociale, ambiente, sport ed entertainment.

I SERVIZI - L'OFFERTA

La tua mobilità

Per offrire sicurezza alla tua **auto**, alla tua **moto** e a tutti i veicoli che utilizzi nella vita o anche per lavoro. Perché tutelare i mezzi di trasporto di cui disponi per la tua professione o per la tua impresa significa darle valore.

La tua casa

Per la tua **casa** fai la cosa più naturale che c'è: proteggila in caso di incendio, furto e rapina. Proteggi anche i tuoi interessi, grazie alle garanzie per Responsabilità Civile e per offrire più sicurezza al tuo ambiente familiare.

La tua protezione

Per la tua **protezione**, il sostegno migliore quando capita un imprevisto spiacevole. Qualcuno a cui puoi rivolgerti per un domani sereno, semplicemente protetto, per te e per i tuoi cari.

Il tuo lavoro

La tranquillità di una protezione su misura specifica per l'**impresa**, per l'azienda agricola, per gli esercizi commerciali o per i liberi professionisti e per tutte le necessità di tutela legale nel lavoro.

Il tuo risparmio

Per il tuo **risparmio** ti offriamo la spinta giusta per raggiungerli e realizzarli, offrendoti semplicemente ciò che occorre: un appoggio solido.

Così dai forza ai tuoi progetti, grazie ai piani di risparmio per la sicurezza economica della tua famiglia, per mettere da parte un capitale per il futuro e decidere se vuoi ricevere una rendita; grazie alle soluzioni dedicate ai tuoi **investimenti** per far fruttare il tuo capitale, con garanzie specifiche per valorizzare somme piccole o ingenti.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Risparmia con la convenzione UnipolSai Assicurazioni

Grazie alla convenzione ti siamo ancora più vicini con soluzioni vantaggiose.

La convenzione è disponibile in tutte le agenzie della Divisione Unipol e nelle agenzie abilitate delle Divisioni La Fondiaria, SAI, La Previdente, Nuova MAA.

Condizioni riservate a:

- Aziende associate a Confindustria
- Titolari, soci e componenti degli organi sociali delle aziende associate a Confindustria e ai loro familiari conviventi
- Dipendenti delle Organizzazioni confederate, delle relative società di servizi e di Confindustria e loro familiari conviventi.

Sconti su prodotti:

- Assicura la tua auto e risparmi fino al **6%** su RCA e **25%** su Incendio e Furto. Installa gratis la scatola nera: scopri servizi innovativi e ulteriori sconti.
- Offri maggiore protezione alla tua casa e alla tua famiglia con la Polizza Multirischi: **meno 25%**
- Assicura la serenità tua e della tua famiglia con le soluzioni Infortuni e Salute: **fino al 25%**
- La tutela di cui hai bisogno ti accompagna nella tua impresa: **fino al 25%**
- Investi in modo sicuro, proteggi i tuoi risparmi e garantisci un futuro sereno alla tua famiglia: **più vantaggi per te**

CONTATTI

Massimo Bellomo

Cell: 331 6791447
E-mail: massimo.bellomo@unipolsai.it

Roberta Zaza

Cell: 335 7850387
E-mail: roberta.zaza@unipolsai.it



www.previndustria.it

L'AZIENDA

Previndustria S.p.A. nasce nel 1975 con un preciso obiettivo: progettare e realizzare soluzioni assicurative complete, in grado di rispondere alle esigenze previdenziali, di risparmio e protezione della salute degli imprenditori iscritti a Confindustria.

È attualmente partecipata pariteticamente da Confindustria e Allianz, che condividono l'attività di studio, realizzazione e promozione dei prodotti assicurativi riservati agli imprenditori iscritti al sistema Confindustria.

Ciò rappresenta la migliore garanzia della validità e trasparenza dei prodotti offerti agli imprenditori e alle loro aziende.

Preindustria collabora con le Organizzazioni di Confindustria offrendo consulenza e assistenza all'imprenditore nella scelta dei prodotti più adeguati ai suoi reali bisogni.

I SERVIZI - L'OFFERTA

L'offerta a marchio Previnindustria è caratterizzata da due aree:

Area Previdenza: la possibilità da parte dell'imprenditore, del manager e dei loro familiari di accedere ad una gamma di soluzioni finalizzate alla costruzione di un risparmio di medio lungo termine caratterizzato dalla solidità e sicurezza di Allianz.

Area Tutela della Persona: un pacchetto completo di soluzioni per la tutela dei dirigenti e degli imprenditori.

Oltre alle coperture infortuni e vita, Previindustria ha studiato insieme ad Allianz soluzioni per la non autosufficienza e per il rimborso delle spese mediche.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

I vantaggi per gli associati si possono tradurre sia nella riduzione dei costi rispetto ai prodotti che Allianz normalmente offre alla propria clientela sia in termini di maggiori garanzie assicurative presenti all'interno di ciascun contratto.

CONTATTI

Adriana Purcaro

Tel: 02 72163245

E-mail: previndustria@allianz.it



www.eniadinfin.com
www.multicard.eni.com

L'AZIENDA

eni è un'impresa integrata che opera in tutta la filiera dell'energia ed è presente oggi con circa 82.300 persone in 85 Paesi del mondo.

I SERVIZI - L'OFFERTA

La convenzione 2015 con **eni s.p.a. - downstream & industrial operations** prevede le fuel card **multicard***, **multicard easy** ed i **BCE** (Buoni Carburante Elettronici).

- multicard è la carta di pagamento emessa da eni adfin, istituto di pagamento vigilato da Banca d'Italia e rappresenta un efficiente strumento di acquisto carburante senza utilizzo di contanti, di gestione del viaggio e di controllo della propria flotta
È dedicata alle aziende con un parco mezzi di almeno 3 autovetture o un mezzo pesante (portata superiore a 35 q.li) iscritte alla Camera di Commercio da almeno un anno.
multicard dà inoltre la possibilità di accedere alla piattaforma web i-multicards (sul sito www.eniadinfin.com) che permette di controllare tutte le transazioni effettuate con le proprie carte e monitorare in modo puntuale e tempestivo tutti gli acquisti.
- **multicard easy** è la carta di pagamento emessa da eni adfin dedicata alle piccole aziende dotate di 1 o 2 mezzi leggeri ed ai Liberi Professionisti, anche non iscritti alla Camera di Commercio. Offre gli stessi servizi di multicard.
- I **BCE** (Buoni Carburante Elettronici) sono carte prepagate usa e getta del valore di 50€, 100€ o 150€, rappresentano un innovativo strumento di pagamento del carburante sulle oltre 4.500 eni station italiane. Sono utilizzabili dalle aziende anche per:
 - incentivare la propria rete commerciale
 - elargire premi all'interno di programmi fedeltà, concorsi e promozioni
 - offrire gadget aziendali per le proprie convention.

* Messaggio pubblicitario con finalità promozionale, per le caratteristiche e le modalità di adesione alle carte multicard ed ai servizi i-multicards si rinvia alla contrattualistica e al materiale di trasparenza presente sul sito www.eniadinfin.com

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Proposta commerciale **multicard** riservata agli associati:

- per rifornimenti in modalità **"servito"**, sconto in fattura, per benzine e gasoli, **pari a 0,023 €/litro (IVA compresa)**, con riferimento al prezzo della pompa praticato al momento dell'acquisto
- **un ulteriore sconto di fine anno** in ragione del proprio ritirato complessivo di gasoli e benzine (indipendentemente dalla modalità di rifornimento). Lo sconto sarà calcolato moltiplicando i litri totali acquistati per uno sconto litro, secondo una scaletta progressiva a partire da 0,00516 euro/l (per 5.000 litri) fino a 0,01188 euro/l (oltre 600.000 litri)
- la fornitura gratuita dei servizi della piattaforma i-multicards **per i primi 6 mesi** dopo la sottoscrizione del relativo contratto.
- una quota associativa annuale di soli € 2 per carta.

Proposta commerciale **multicard easy** riservata agli associati:

- **sconto di 0,010 €/litro (IVA compresa) su benzine e gasoli** rispetto al prezzo applicato alla pompa per rifornimenti effettuati in Italia, esclusivamente in modalità "Fai da Te" (nessuno sconto sarà riconosciuto per i rifornimenti effettuati in modalità "servito" ed "iperself")
- una quota associativa annuale di € 12 per carta

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Agli Associati che aderiranno alla proposta commerciale **BCE** taglio 50 €, 100 €, 150 € sarà riservata la seguente tabella di sconti:

- singola fattura per acquisto BCE con importo da € 1.000 ad € 5.000: sconto di 0,006 €/l
- singola fattura per acquisto BCE con importo da € 5.001 a € 20.000: sconto di 0,008 €/l
- singola fattura per acquisto BCE con importo oltre € 20.000: sconto di 0,010 €/l

Per permettere la conversione del valore nominale dei buoni (espresso in euro) in litri corrispondenti, ai clienti sarà comunicato al momento dell'acquisto dei BCE, il prezzo della benzina inserito da eni sui propri applicativi informatici quel giorno.

I clienti multicard e multicard easy usufruiranno inoltre di: rete di accettazione capillare

Le **multicard** permettono di fare rifornimento su circa 6.000 eni station in Europa e su 12.000 stazioni di servizio del consorzio ROUTEX presenti in 29 paesi europei (la lista dei paesi del network e dei PV aderenti è consultabile sul sito www.routex.com)

sicurezza delle transazioni:

- le **multicard** sono dotate sia di banda magnetica sia di microchip
- tutti gli acquisti devono essere validati dal codice PIN
- le transazioni sono sempre autorizzate centralmente in tempo reale in tutta Europa

addebiti trasparenti:

tutti gli acquisti effettuati tramite le multicard sono riepilogati in fatture riportanti giorno, ora, impianto e tipologia dell'acquisto.

Le fatture e i documenti contabili sono disponibili in formato elettronico. Si possono ricevere scaricandoli da internet (sul sito www.eniadinfin.com) pronti da stampare per la consegna al commercialista.

Siti internet di riferimento

www.eniadinfin.com: sito istituzionale dell'emittente contenente informazioni circa le caratteristiche della carta, i termini e le condizioni contrattuali, le principali norme di sicurezza
www.multicard.eni.com: sito europeo dedicato alle fuel card eni, che offre tutte le informazioni commerciali sui prodotti in **Convenzione**.

CONTATTI

Attivo 7 giorni su 7, 24 ore su 24 un **call center**, raggiungibile da ogni parte d'Italia dedicato ai clienti **multicard, multicard easy e BCE**:

clienti multicard:

Tel: 199 797979
E-mail: centroservizi.multicard@eni.com
Fax: 06 59887385

clienti multicard easy:

Tel: 199 898 898
E-mail: servizio.easy@eni.com
Fax: 06 5988 7710

clienti BCE:

Tel: 199 797979
E-mail: centroservizi.multicard@eni.com
Fax: 06 5988 7385

Numero verde dedicato esclusivamente alle richieste per blocco carta o riattivazione del PIN dopo tre tentativi errati: 800 797979



www.flotte.q8.it

L'AZIENDA

Q8 offre ai Soci del sistema Confindustria condizioni esclusive sull'acquisto di carburanti attraverso CartissimaQ8.

CartissimaQ8 per Confindustria è **gratuita per sempre**, permette di abbattere i costi del carburante grazie ad uno **sconto su diesel e benzina** e di ottenere un importante **credito** sull'acquisto di carburanti.

I SERVIZI - L'OFFERTA

L'offerta di Q8 riservata a Confindustria prevede condizioni esclusive sull'acquisto di carburanti attraverso la nuova carta carburante **CartissimaQ8** con un network di circa **3.500 stazioni di servizio** altamente innovative, tra cui gli impianti Q8easy, concepiti per rifornimenti self, con prezzi convenienti, in assoluta sicurezza e velocità.

Condizioni riservate a Confindustria:

- **Gratuita:** zero spese per il rilascio e il rinnovo, zero commissioni sulle transazioni
- Basta **un solo veicolo** per poter richiedere l'attivazione del servizio.
- **Sconto esclusivo** sui rifornimenti diesel e benzina:
 - **Sconto** in fattura di 2€cent/lit, Iva compresa, sul prezzo alla pompa applicato ai rifornimenti effettuati in Italia, sugli impianti a marchio Q8 abilitati all'accettazione di CartissimaQ8, con esclusione della rete Q8easy. Lo sconto verrà applicato anche per i rifornimenti fatti in Isola Self/Full Self.
 - **Bonus:** ulteriore sconto a fine anno di 0,5€cent/lit al raggiungimento di 50.000 litri annui e di 1€cent/lit al raggiungimento di 100.000 litri. Nel calcolo dei volumi ritirati per il raggiungimento degli obiettivi di 50.000 e 100.000 litri concorrono anche i litri effettuati sulla rete Q8easy. Il bonus si intende Iva inclusa e viene riconosciuto tramite nota credito.
- **Semplificazione amministrativa** grazie ad un'unica fattura fiscalmente deducibile in formato elettronico, riepilogativa delle spese per carburanti di tutti i veicoli aziendali. La fattura viene emessa con cadenza quindicinale con pagamento a 30 gg. tramite addebito diretto in conto corrente
- Possibilità di usufruire gratuitamente del servizio **CartissimaWeb**, piattaforma on-line disponibile 24 ore su 24, 7 giorni su 7 che consente di gestire in modo intelligente la flotta. Con CartissimaWeb è possibile: ordinare nuove carte, scaricare report transazioni, impostare avvisi per monitorare l'utilizzo della carta ed individuare eventuali anomalie, bloccare o sostituire carte perse/rubate.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Presenza capillare sul territorio: con oltre 800 nuove stazioni di servizio, Q8 rafforza la sua presenza diventando, così, il primo operatore privato del settore petrolifero in Italia con circa **3.500 stazioni di servizio** distribuite su tutto il territorio nazionale.

I punti vendita sono rinnovati nell'aspetto e nei servizi con rifornimenti ancora più sicuri e veloci.

Sicurezza grazie alla protezione con codice PIN, segreto e noto solo al titolare, indispensabile per abilitare le transazioni.

Controllo personalizzato: grazie all'opzione White/Black List per identificare un network predefinito di impianti sui quali poter utilizzare CartissimaQ8 oppure escludere l'utilizzo della carta su un numero predefinito di stazioni di servizio.

Innovazione con un click: con CartissimaWeb sarà possibile impostare degli avvisi, Alerts, personalizzabili per monitorare l'utilizzo di CartissimaQ8 ed individuare le eventuali anomalie. Ogni volta in cui gli avvisi verranno violati, il cliente riceverà una e-mail di avvertimento con tutti i dettagli delle transazioni che non hanno rispettato tali parametri.

CONTATTI

CartissimaQ8

Tel: 06 52088827

E-mail dedicata: obamflotte@q8.it

Internet: www.flotte.q8.it

sito dedicato alla fuel Card CartissimaQ8 per scoprire tutti i vantaggi del mondo carte.

Sede legale: Kuwait Petroleum Italia S.p.a. Viale dell'Oceano Indiano, 13 00144 - Roma

**TOTALERG**

www.totalerg.it

L'AZIENDA

TotalErg mette a disposizione dei soci Confindustria la possibilità di acquistare carburanti e lubrificanti per autotrazione a condizioni vantaggiose, tramite l'utilizzo di Carte Petrolifere (TotalErg Card e Voil@) e i Buoni Carburante validi su tutta la rete di stazioni di servizio TotalErg. La TotalErg Card è accettata su 3.000 stazioni di servizio sull'intero territorio nazionale e 76 aree di servizio presenti sulle autostrade.

I SERVIZI - L'OFFERTA

TotalErg Card

TotalErg Card è uno strumento di prelievo carburante, comodo ed affidabile per pagare carburanti e servizi con addebito in fattura; molto più di una semplice carta, TotalErg Card rappresenta lo strumento ideale in grado di rispondere tanto alle esigenze specifiche dei responsabili flotte quanto a quelle degli autisti.

- Sconto dedicato agli associati di **0,050 €/litro, IVA inclusa**, su diesel e benzina, sui rifornimenti Servizio e Self Service e Area Più. Il prezzo è calcolato in base al prezzo listino carte petrolifere il giorno del prelievo
- Riconoscimento di un **bonus fine anno** calcolato sul volume totale dei carburanti acquistati nell'anno solare
- Il rilascio, l'utilizzo e il rinnovo della carta sono completamente gratuiti e compresi nel pacchetto "WEB" dello spazio clienti "TotalErg Cards Online"
- Il credito è fino a 45 gg.: fatturazione quindicinale **+ 30 gg. di dilazione** di pagamento data fattura con addebito diretto in conto (media 37 giorni)
- Lo sconto in fattura si applica sul prezzo di listino, con opzione "Miglior Prezzo", ovvero il migliore tra il prezzo di listino carte valido nel giorno del rifornimento al netto delle condizioni commerciali applicate sulla carta (0,050 €/litro) e il prezzo indicato sulla colonnina al momento del rifornimento: il migliore dei due sarà il prezzo di fatturazione
- La fattura quindicinale è il documento fiscale che sostituisce la carta carburante
- I prezzi di listino carte saranno disponibili nello spazio Clienti "TotalErg Cards Online" accessibile dal sito www.totalerg.it, alla voce professionisti, inserendo la username e la password
- I soci potranno chiedere a TotalErg il rilascio della carta, che sarà subordinato alla presentazione del certificato di appartenenza a Confindustria ed alla verifica, da parte di TotalErg, delle condizioni di solvibilità economico-finanziaria dell'azienda richiedente
- La TotalErg Card "TEC" è adatta alle aziende con 1 camion oltre 3,5 tn. e flotte aziendali con più di 2 furgoni e/o vetture (per le vetture richiesta minima n° 4 carte)

Voil@'

Voil@' è la carta petrolifera dedicata alle piccole aziende, ai possessori di partita iva (iscritti alla Camera di Commercio da almeno 12 mesi) e ai liberi professionisti (presentando copia di iscrizione all'albo professionisti), che scelgono una stazione di servizio TotalErg di fiducia per i propri rifornimenti (per comodità o per fedeltà) dove avere sempre più convenienza grazie ad uno sconto sul prezzo esposto alla pompa, più facilità nei pagamenti e maggiore sicurezza.

La nuova gamma dei Buoni Carburante

Un'idea per mille occasioni. Tagli disponibili:

- con valore nominale di 5 e 10 euro - forniti in carnet cartacei da dieci pezzi utilizzabili singolarmente e cumulabili
- con valore nominale a scalare di 50 euro, 100 euro e 250 euro - sotto forma di card plastificata, utilizzabile dal cliente secondo necessità fino ad esaurimento dell'importo.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

TotalErg Card

- Servizio completamente gratuito: zero spese per rilascio e rinnovo, zero spese amministrative, zero commissioni sulle transazioni, che permette di abbandonare l'uso dei contanti e la fattura in formato elettronico che sostituisce fiscalmente la carta carburante.
- Convenienza: grazie allo sconto e l'opzione "Miglior Prezzo"
- Sicurezza: grazie al codice PIN e al server di autorizzazione on-line
- Tecnologia: grazie all'accesso allo spazio clienti "TotalErg Cards Online" è possibile gestire in autonomia le proprie carte.

Voil@'

- Pagamento di carburanti e lubrificanti, su tutta la rete nazionale, presso le 3.000 stazioni di servizio TotalErg.
- Sconto di 2 € cent/litro sul prezzo del carburante esposto alla pompa presso la stazione di servizio TotalErg scelta per comodità ed associata alla carta
- Prezzo esposto alla pompa su tutte le altre stazioni di servizio della rete TotalErg
- Costo della carta annuale gratuito
- Dilazione di pagamento di 20 giorni data fattura
- Velocità di emissione della carta carburante e della copertura finanziaria
- Sicurezza grazie al PIN personalizzato e al plafond giornaliero
- Servizio Clienti gratuito: numero verde 800 987 887 disponibile tutti i giorni dalle ore 08 alle ore 22.
- Massimo di 3 carte per cliente con limite mensile complessivo di utilizzo di 1.200 €

Buoni Carburante

Sconto riservato agli associati: 0,032 €/litro - spese di spedizione gratuite. Lo sconto sull'acquisto del buono si somma con quello che l'associato potrà eventualmente trovare applicato alla pompa sul punto vendita.

Acquisto minimo: 2.500 euro.

Facilità di utilizzo: il buono può essere utilizzato, in presenza del gestore, per l'acquisto di benzina, diesel e gpl sull'intera rete di distribuzione di TotalErg.

Richiesta: per effettuare l'ordine è necessario inviare via e-mail a buonicarburante@totalerg.it il modulo d'ordine disponibile sulla sezione convenzioni del sito Confindustria con i propri riferimenti, cui seguirà il preventivo da confermare per accettazione.

Pagamento e consegna: il pagamento dovrà essere effettuato tramite bonifico bancario anticipato e la consegna sarà effettuata entro 4 giorni unitamente alla fattura.

Sicurezza: un sistema informatico (doppio codice a barre) prevede l'attivazione dei buoni entro le 24h successive alla consegna. I Buoni Carburante TotalErg viaggiano in totale sicurezza.

CONTATTI

TotalErg Card

Numero verde: 800 987 887

E-mail dedicata: convenzioni@totalerg.it

Voil@'

E-mail per invio modulo di adesione: contratti.carte@totalerg.it

Fax: 06 50264271

Numero verde: 800 987 887

Buoni Carburante

E-mail dedicata: buonicarburante@totalerg.it



L'AZIENDA

Alta affidabilità, ottime prestazioni e costi contenuti sono alla base del modello Clouditalia che poggia su una rete proprietaria di oltre 14.000 km su tutto il territorio nazionale, a cui si aggiungono due Data Center di ultima generazione per i servizi Cloud Computing, oltre alla presenza capillare di sedi operative e presidi tecnici. Per garantire l'elevata qualità dei servizi erogati Clouditalia si affida ai migliori partner tecnologici internazionali, tra cui: VMware, Cisco Systems, CommVault, Acronis e Spamina.

I SERVIZI - L'OFFERTA

1. Cloud-IaaS

Clouditalia propone una piattaforma per la creazione e la gestione di Virtual Data Center in un ambiente di lavoro che mantiene la libertà tipica dei Private Cloud, aggiungendo sicurezza e performance date dall'infrastruttura e dai due Data Center di proprietà.

2. Imai

Imail è un servizio di posta elettronica in Cloud pensato, realizzato ed erogato in Italia. Servizio sempre disponibile, sicuro e senza investimenti in infrastruttura IT, manutenzione ed aggiornamento. Imail semplifica la gestione con soluzioni Web e Cloud based, flessibili e completamente integrate come Imail Firewall e gestione Imail Archiving.

Fino a 25GB di archiviazione email, accesso via Webmail, Outlook o altri clienti di posta elettronica, mobile, sicurezza completa, interoperabilità con BlackBerry, supporto tecnico 24x7, backup automatici, calendari e contatti condivisi, strumenti di collaborazione e conformità a norma di legge.

3. Internet SpeedUp

Offerta rivolta alle aziende che necessitano di un accesso alla rete internet ad altissime prestazioni. Internet SpeedUp fornisce un collegamento simmetrico alla rete internet con velocità da 2 a 10 Mb/s.

4. StartImpresa

Soluzione integrata di telefonia ed accesso ad internet per professionisti e aziende che permette di collegarsi direttamente alla rete Clouditalia senza abbandonare o modificare le numerazioni e gli apparati telefonici esistenti.

StartImpresa offre il vantaggio di avere Cloudfitalia come unico fornitore con una soluzione all'avanguardia ed una nuvola di servizi supplementari inclusi nel canone base.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Grazie alla partnership con Confindustria le aziende associate potranno usufruire dei seguenti sconti su soluzioni Tlc e Cloud di elevata qualità:

1. Cloud-IaaS

Sconto del 30% sia per i servizi a canone che per i servizi a consumo.

2. Imai

Sconto del 30% sul canone mensile per tutte le tipologia di casella.

3. Internet SpeedUp

Sconto del 50% sul contributo di attivazione su tutti i profili di offerta (risparmio fino a 250 Euro).

4. StartImpresa

Contributo di attivazione gratuito su tutti i profili di offerta.

CONTATTI

Massimo Mecangeli

Cell: +39 393 9810034

E-mail: mmecangeli@clouditalia.com

Servizio Clienti: 800 984 200



L'AZIENDA

Ae.Net è una società italiana specializzata in soluzioni per **conferencing & collaborazione a distanza**; è parte del gruppo **Chorus Call/Compunetix**, con una presenza diretta nei 5 continenti.

Conosciuta grazie al brand **Aethra.net**, offre **servizi professionali di audioconferenza (conference call), videoconferenza, webconferencing, streaming, webcast, progettazione, allestimento e noleggio sale per la videoconferenza**, anche in occasione di eventi.

Ae.Net commercializza **prodotti e sistemi per la videocomunicazione e per l'audioconferenza** delle migliori marche (Polycom, Sony, LifeSize, ClearOne, Aver).

I SERVIZI - L'OFFERTA

Ae.Net propone sia **servizi automatici** che servizi **completamente assistiti** da operatori specializzati.

- **Servizi di audioconferenza – conference call**
Sia automatica che assistita, per riunioni con partecipanti connessi da telefono fisso o cellulare. Anche con local connection, per risparmiare nei meeting con l'estero, e numeri verdi
- **Servizi di Video-Webconferencing**
Per comunicare e collaborare in videoconferenza, entrando in una sala virtuale su internet, da sistemi di videocomunicazione IP e ISDN, da PC, da tablet e smartphone (sia Apple che Android)
- **Streaming, Webcast e Web TV**
Per trasmettere e diffondere contenuti video, audio e presentazioni in tempo reale (live) o in differita (on demand)
- **Noleggio di sale per la videoconferenza o allestimento**
Presso strutture da voi indicate – con servizio di consulenza per la progettazione di sale anche di pregio
- **Prodotti per la videoconferenza in Full HD**
Sia top di gamma che con il miglior rapporto qualità/prezzo sul mercato
- **Prodotti per l'audioconferenza**
Professionale, sia di gruppo che personal

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Collaborando a distanza gli associati potranno non solo ridurre drasticamente le spese per i viaggi di lavoro ma anche migliorare l'efficienza ed aumentare considerevolmente la loro produttività. Potranno espandere il giro d'affari e velocizzare i tempi di risposta – il tutto con investimenti davvero minimi.

Per fare di più, con meno risorse.

AUDIOCONFERENZA (CONFERENCE CALL)

- Sconto del **35%** sul prezzo di listino
- **Local Connection per le chiamate internazionali**: 3 centesimi di Euro per l'Europa; 5 centesimi per USA, Canada, Brasile, Australia, Giappone, Singapore, Hong Kong,...
- Per i nuovi clienti (attivi prima del 30 Marzo 2015): Smartbox "Scenari d'Italia" in regalo al raggiungimento dei primi 3.000 minuti di conference call, nel 2015

SERVIZIO DI VIDEO-WEBCONFERENCING

- **Pacchetto di 3 porte**, per un accesso illimitato alla sala virtuale, dal sistema di videocomunicazione o da PC
- **Offerta speciale a 1.350 Euro / anno**; per ogni porta aggiuntiva: 390 Euro / anno (sconto del 30% sul prezzo di listino)
- In regalo una Smartbox "Soggiorni e sapori d'Italia"

WEBCAST

- Evento con 300 utenti a 990 Euro – anziché 1.660 Euro
- 40% di sconto sui prezzi standard

TOTEM PER LA VIDEOCOMUNICAZIONE

- Totem per la videocomunicazione, con display Samsung LED da 50", a **4.990 Euro** (invece di 5.990 Euro)
- In regalo una Smartbox "Tre giorni con benessere"

PRODOTTI PER AUDIO E VIDEOCOMUNICAZIONE

- **Sconto del 20% su tutti i sistemi di audio e videoconferenza** dei principali brand (Polycom, Sony, LifeSize, ClearOne, Aver).

CONTATTI

Corrado Mazzocato

Tel: 071 2504515; 071 2504500

Cell: 335 475321

E-mail: mazzocato@aethra.net



www.impresasemplice.it

L'AZIENDA

Telecom Italia è il principale Gruppo italiano di Telecomunicazioni e ICT ed uno dei più importanti player nel mercato brasiliano.

Il portafoglio d'offerta, integrato e centrato su soluzioni avanzate per consumatori, imprese ed istituzioni, abbraccia telecomunicazioni fisse e mobili, contenuti digitali, cloud computing, office and system solutions.

Di seguito sono elencati sinteticamente alcuni servizi proposti, che potranno essere aggiornati in funzione delle evoluzioni dell' offerta.

I SERVIZI - L'OFFERTA

1) Soluzioni Fisso

Le offerte su linea fissa sono comprensive di voce + dati con traffico illimitato, su **rete in fibra** ove disponibile con velocità in download/upload fino a 100Mb/10Mb, con disponibilità della fibra in espansione progressiva nel corso del 2015.

Azienda Tuttocompreso è la soluzione con centralino "fisico" che consente di parlare, navigare e proteggere i dati aziendali.

Con Azienda Tuttocompreso è possibile:

- Telefonare in VOIP
- navigare in internet con tutte le postazioni collegate in rete LAN ed usufruire del servizio sicurezza perimetrale
- inviare e ricevere fax

Evoluzione Ufficio è la soluzione con centralino "virtuale" per la comunicazione innovativa dell'ufficio che integra fonia, connettività, servizi di centralino tradizionali ed innovativi, terminali, con un servizio di assistenza premium ed un canone di servizio "tutto incluso", senza sorprese.

2) Soluzioni Mobile

TIM TUTTO Business è il portafoglio di offerta che prevede sia profili con bundle di minuti ed SMS, che con chiamate e SMS illimitati, oltre ad un bundle di traffico dati, senza tassa di concessione governativa e nessun costo fisso da aggiungere al contributo mensile, con scale sconti dedicate rispettivamente per singolo cliente o clienti di tipo Holding.

La **Offerta Dati Mobile** è valida trasversalmente su linee ricaricabili ed abbonamento, garantisce la maggior velocità di connessione possibile con LTE e LTE Plus (fino a 180 Megabit/s), con opzioni da 1/2/5/10/20 GB al mese di traffico dati nazionale.

3) Cloud computing

Nuvola Store è il nuovo cloud marketplace di servizi digitali che permette alle piccole e medie imprese di scegliere, acquistare e gestire in modo semplice e immediato un'ampia gamma di soluzioni ICT.

Le soluzioni acquistabili con carta di credito o in bolletta Telecom Italia, comprendono la suite di produttività Microsoft Office 365, il servizio di cloud storage Nuvola Italiana Dataspace, la messaggistica, l'hosting, la PEC, i domini internet, le soluzioni per la creazione e la gestione del proprio sito web, anche in versione ottimizzata per l'accesso in mobilità, la suite antivirus Symantec End Point Protection e il servizio Fattura Digitale, con conservazione a norma di legge. Inoltre, presto saranno disponibili su Nuvola Store altre soluzioni per la vita digitale delle aziende italiane.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Servizi fonia fissa, fonia mobile, connettività, ICT e cloud computing
- Soluzioni esclusive e innovazioni tecnologiche
- Piani e canali di contatto dedicati

CONTATTI

Numero verde 800 862 822, dal lunedì al venerdì, dalle 8.00 alle 20.00, selezionando l'opzione 1 per i servizi del mobile e 2 per il fisso.

Richiesta di un contatto diretto accedendo al seguente link:

<http://www.impresasemplice.it/associazioni/confindustria>

Inserendo poche informazioni anagrafiche e l'ambito di interesse la richiesta sarà instradata verso l'interlocutore più adatto.

Referente nazionale per la convenzione:

Fabio Selvaggi

Cell: 335 6339462

E-mail: fabio.selvaggi@telecomitalia.it

