

BCC

Business Community Confindustria

*Il portale per sviluppare il business
dedicato alle aziende associate al Sistema Confindustria*

Business Community Confindustria - BCC è un nuovo servizio offerto dal sistema Confindustria alle pmi associate.

BCC offre tecnologia e competenze professionali che agevolano lo sviluppo del business e la realizzazione di risparmi ed efficienze negli acquisti.



Attraverso il portale Business Community Confindustria (www.bcc-bs.it) gli associati possono:

- **entrare nella comunità Confindustria:** un mercato di oltre 126.000 associati, nel quale le singole aziende potranno presentare le proprie attività e sviluppare business con altri associati.
- **negoziare on-line i propri acquisti**, ottenendo già nel breve termine:
 - **risparmi** attraverso il raggiungimento delle migliori condizioni di mercato
 - **visibilità e accesso** a nuovi mercati di fornitura
 - **riduzione dei tempi** necessari per le negoziazioni
- **utilizzare professionisti che assicurano un supporto** nell'uso della tecnologia, nella gestione delle negoziazioni, nella verifica dei capitolati di fornitura, nella ricerca di fornitori alternativi e nell'analisi delle offerte.

Il servizio è sviluppato in partnership con BravoSolution.



I risultati della fase pilota

In 100 giorni di sperimentazione...

sono stati conclusi 43 acquisti on-line per un volume transato superiore a 11 milioni di euro, con un risparmio complessivo pari a 1,1 milioni di euro.

- il risparmio medio per associato è stato del 10%, pari a 26.000 euro
- 255.000 euro il valore medio delle singole negoziazioni
- il 40% delle negoziazioni ha riguardato piccole imprese
- il 60% delle negoziazioni ha riguardato acquisti strategici/core business

Chi l'ha usato dice...



"Ci ha permesso di trovare nuovi fornitori e grazie alla competizione siamo riusciti ad ottenere condizioni di fornitura migliori rispetto a quelle precedentemente in essere"

"Business Community Confindustria ci ha permesso di conoscere in dettaglio come si procede alla realizzazione di una gara su internet"



"Ci ha dato la possibilità di ampliare il nostro portafoglio fornitori permettendoci di ricevere offerte molto interessanti e competitive"

"Estremamente interessante per tutti capire il meccanismo dell'asta. Ha portato un buon risultato di carattere economico"



La Semilavorati srl
Gruppo Titanbagno

"Una volta definite le regole e specifiche tecniche richieste si riescono ad avere offerte formulate nella stessa maniera con riduzione dei tempi di comunicazione con i vari fornitori e rapidità anche nell'evidenziare il migliore offerente"

"L'attività, finalizzata soprattutto ad ottenere rapidamente obiettivi di sperimentazione, di saving, di efficienza e riduzione della complessità del processo d'acquisto, ha risposto pienamente a tali esigenze, confermando le potenzialità già note dell'e-procurement"



"Abbiamo aderito all'inizio con scetticismo. Successivamente, grazie al contributo professionale dei consulenti BCC e all'evidente prospettiva di risparmio sui costi d'azienda, ci siamo convinti della notevole potenzialità dell'utilizzo della piattaforma tecnologica come supporto nelle fasi di negoziazione e acquisto di materie prime per la nostra azienda"

"Troviamo interessante l'utilizzo di tale servizio nella ricerca di nuovi fornitori in settori a noi sconosciuti o di nuovo sviluppo, così da poter partire subito con condizioni competitive"

CA.VI.R.